

5.0

Comentarios (8)

Francisco Novoa Raffalli

Medellín, Colombia

Conferencista | Capacitador | Coach

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Venezuela

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Actitud de servicio, Actitud Positiva y felicidad, Actuando sobre mis sueños, Atención y Servicios al cliente, Autoconocimiento y las formas de ver la vida inteligencia emocional en las organizaciones, Autoestima y empoderamiento, Ciclo de vida, Coaching de Equipos, Neurocoaching, Neuro Marketing y Neuro Ventas, Liderazgo Transformacional, Trabajo en equipo y comunicación, Visión y Trabajo en equipo.

Descripción del perfil

Creador y Facilitador de los Seminarios de Excelencia y Desarrollo Personal, Discovering, Impartidos en Venezuela, Colombia, Perú, Ecuador, España y USA. DIRECCIÓN PROFESIONAL Empresario y formador de líderes de alta productividad, desde hace más de 20 años. Graduado en los Seminarios PAT (Peace Awarness Training). Programación Neurolingüística (PNL). Programas de televisión: Hablemos con Carlos Fraga Maite, Giros T.V. Canal Tele Vida Aquí América (T.V. Perú) Muy Femenino (Cosmovisión Medellín, Colombia) Orador invitado: II Congreso de Inteligencia Emocional Ejecutiva de Valencia. IV y X Jornadas de Recursos Humanos, organizadas por la Cámara de Industriales del Estado Aragua Coaching motivacional impartido a los veintinueve (29) delegados de Venezuela, por la Universidad Católica Andrés Bello (UCAB). NMUN NY 2012 (National Model of United Nations New York) II y III congreso Internacional de Liderazgo Y Gerencia Fedecámaras 2012 y 2013 Estado Bolívar Convención Amway de la costa Atlántica Colombia 2014. Pereira 2019, Bogotá 2019, Barranquilla 2019. Asesor y capacitador de empresas: Unilever Andina Latam Airlines. Santa Bárbara AirLines. Roche. Colgate y Palmolive. Cooperativa Cotrafa. Cooperativa Coogranada. Renault. Metro de Caracas. Amway.

Conferencias, Cursos o Talleres

Liderazgo Transformacional: desarrollando competencias y fortaleciendo habilidades.

Flexible

• Mejoramiento del clima organizacional. • Autoestima y la imagen personal. • Compromisos, acuerdos y la palabra: su efecto sobre la valoración personal. •Respeto por el cliente interno y externo. •Trampas mentales: ¿A qué le damos más importancia que a la palabra? • Ley de la atracción y del poder interno. •La educación que recibimos y sus consecuencias. •Promesas incumplidas = metas bloqueadas = baja autoestima. •El Banco de los depósitos emocionales (Ejercicio participativo)

Manejando mis Creencias y Construyendo mi Proyecto de Vida.

De 2 Horas a 4 Horas

Ubicando mi prosperidad. Manejando mis Miedos. Creencias que Limitan mi abundancia. Las creencias limitantes fabricando una realidad virtual. Cómo operan las creencias Limitantes y cómo transformarlas. ¿Cómo romper el conflicto estructural y lograr los deseos. ¿Cómo y para que contruyo mi futuro?. En lo que creo y me destruye sin saberlo. Técnicas para liberarme de Creencias Limitantes. Oportunidades de desarrollo. Enfocando áreas de desarrollo para construir Mi Proyecto de Vida. Mi Gran Hallazgo. Tríadas de Deseos. Eliminando interferencias y enfocando potencialidades. ¿Que experiencia estoy buscando con lo que quiero en mi vida? Símbolos Vs. Experiencia. La Micro y La Macro Conciencia. Tener, Hacer y Ser. Desatando entusiasmo para lo que quiero.

El poder de la actitud: hacia el desarrollo de equipos de alto desempeño

Flexible

Carl Jung: Los tipos de personalidad y una comunicación efectiva. S.I.P.A. Síndrome de la parálisis por el análisis. El poder del pensamiento. Resistencia al cambio. Feedback, positivo y negativo (Ejercicio participativo). Ejercicio de escucha activa: El juego de los palillos. Manejo de prioridades. TENER – HACER – SER. Generando sinergia. La crítica. La actitud ante el trabajo. Las excusas (Video). Creando confianza en la buena comunicación. La meditación dinámica: Comunicación sin palabras (Ejercicio).

Fidelizando a nuestro equipo: liderazgo y claves de vida

Flexible

Clave 1: El Hombre atrae, lo que piensa. Clave 2: Percibiendo mi Mundo. Perspectiva y percepción. Clave 3: La Creencia afecta la Percepción. Clave 4: Lo Único Permanente es el Cambio. Clave 5: El hacer que va de acuerdo a la percepción. Clave 6: La altitud cambia su Actitud. Clave 7: Haz más lo funcional, menos lo que no, innovar. Clave 8: Resistencia da dolor, lo que no funciona se corta. Clave 9: Enfrentar los Problemas: Participando y elevándose. Clave 11: La Clave es Participar, da experiencia y entendimiento. Clave 12: Las personas funcionan como espejos. Clave 13: Hacer lo que se pueda por una meta y tener paciencia. Clave 14: Las metas se logran al: soñar, arriesgar, incomodar y perseverar.

Experiencias

Director para Iberoamérica de Discovering Seminars

Discovering Seminars

1996 - Actual

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/francisco-novoa