

4.8

Comentarios (9)

## Julian Aguirre Forero

Colombiano, Colombia
Conferencista | Capacitador | Docente

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

## Áreas de conocimiento

¿Porque ser emprendedor?, Inbound Marketing, Social media Markeitng, Marketing Digital para emprendedores, Emprendimiento, Herramientas Digitales para productividad, Transformacion Digital para pymes, Emprendimiento tecnologico, Creacion y crecimiento de empresas, Entrenamiento Profesional para Equipos de Ventas.

## Descripción del perfil

JULIAN AGUIRRE FORERO Es Ingeniero Industrial de la universidad Catolica de Colombia, Magister en Dirección y Gestión de empresas Internacionales de la Universidad Autonoma de Barcelona, Consultor certificado Creative Soving Problem de Actitud Creativa Barcelona. Fundador de Movilcom Colombia compañía que ayuda a empresas y emprendedores de diferentes partes en Latinoamérica a acelerar sus negocios con el uso de herramientas digitales, es Representante en Colombia de empresas como ?Netelip Servicios de Telefonía IP y Soluciones Cloud ?TeamLeder CRM – Project - Factura ?Fidelizador Email Marketing profesional – Automation e implementa más de 150 herramientas digitales en la nube. www.movilcomcolombia.com Fundador de Crea tu Empresa Papa a Paso compañía que por medio de formacion apoya a las Ideas de Emprendimiento promoviendo y potencializando la creación de negocios a partir del uso de las TIC www.creatuempresapasoapaso.com www.julianaguirreforero.com Su experiencia por mas de 20 años se ha centrado inicialmente en Colombia como director en áreas comerciales en Corparques (Parque Mundo Aventura) y CIE México (Parque Salitre Mágico), en 2007 es fundador de la compañía de servicios de telecomunicaciones Movilcom Colombia, vive año y medio en Australia, posterior viaja a Barcelona simultáneamente trabajando en Applus+ como comunity manager en la red Social Linkedin y estudia la maestría en Dirección y Gestión de empresas Internacionales, apartir de 2012 continua de CEO en Movilcom Colombia y en 2017 Funda Crea tu Empresa paso a paso donde ha impartido más de 20 conferencias de Emprendimiento digital en las principales Universidades Colombianas y Gremios en Colombia. Se ha compartido experiencias con REUNE - Ascun, en 2018 fue entidad escogida y mentor en la Convocatoria de Descrubrimiento de negocios Digitales de Apps.co en la interacción XII en conjunto con Tecnalia Colombia y actualmente es parte de la Liga de Mentores de Innpulsa. Docente y invitado de Jurado en Universidades como Universidad Externado de Colombia, Universidad Manuela Beltran, Universidad Cooperativa de Colombia entre otras Mentor Voluntario Bridge of Billions.

## Conferencias, Cursos o Talleres

**Herramientas Digitales para Pymes y Emprendedores**

4 Horas o más

Ahora las pequeñas organizaciones tienen la oportunidad de escalar y posicionarse de una manera fácil y económica con el uso del Internet. Ahora podemos tener el control 360 de nuestra empresa con el uso de herramientas digitales , nos apoya en mejorar la administración de procesos, fomentar la colaboración, facilitar la comunicación, automatizar procesos y gestionar tareas en forma eficaz. En este taller conoceras herramientas digitales y que te sirven desde la concepciòn de la idea para presentarla en un pitch, para crear tu web, para posicionarte en social media, administrar tu empresa, generar medios de pago nacionales e internacionales y

muchas mas.

**Tu Venta Ideal de la teoría a la práctica CRM - Marketing Automatizado**

4 Horas o más

¿Cómo debe funcionar un departamento comercial en la actualidad? imaginate un proceso que te conecte los leads que llegan de tu estrategia de facebook adds, tu pagina web ó tu campaña de email y todo centrado en tu

CRM, trabajando 24 horas 365 dias automatizado Ahoras los vendedores deben ser digitales y tener toda la informaciòn en tiempo real para lograr la Venta Ideal

**Capta clientes con linkedin**

4 Horas o más

Este taller de una manera práctica te dará ideas para dar un paso más allá y aprovechar mejor Linkedin en tu día a día. Con este Taller te ayudaremos, tanto a ti como a tu empresa, a conseguir objetivos de negocio a través del uso profesional de LinkedIn. Tener una estrategia B2B en LinkedIn posicionará a tu empresa como referente en su sector y conseguirás llegar de forma eficaz a tus potenciales clientes, colaboradores o futuros empleados.

**Hablemos de las oportunidades y desventajas del emprendimiento en la actualidad**

Menos de 1 Hora

**Como los cambios tecnologicos estan afectando la manera de hacer negocios**

Menos de 1 Hora

## Experiencias

**Co Fouder - Conferencista - Mentor**

Movilcom Colombia

2007 - Actual

**Co Founder**

Crea tu Empresa paso a paso

2017 - Actual

**Mentor Voluntario**

Bridge of Billions

2019 - Actual

**Master Seller LATAM**

Netelip - Telcom España

2017 - Actual

**Community Manager**

Applus Nortcontrol - Barcelona

2011 - 2011

**Gerente de Ventas**

CIE Parque Salitre Mágico

2004 - 2007

## Estudios

**Mentor**

Apps.co

2018

**Consultor Certificado - Creativity Solving Problems**

Actitud Creativa España

2016

**Diplomado Marketing Digital**

Interlat - Universidad Pontificia Bolivariana

2013

**Magister Direccion y Gestion de Empresas Internacionales**

Universidad Autonoma de Barcelona

2011

**Ingeniero Insdustrial**

Universidad Catolica de Colombia

2008

## Artículos

**No solo planea, mejor ejecuta…**

http://julianaguirreforero.com/no-solo-planea-mejor-ejecuta/

**Transformación Digital para las empresas ¿nos transformamos o desaparecemos?**

http://julianaguirreforero.com/transformacion-digital-para-las-empresas-nos-transformamos-o-desaparecemos/

**Perfil en Mentes a la Carta**

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/julian-alberto