

5.0

Comentarios (15)

Hernando Charry

Barranquilla, Colombia

Conferencista | Capacitador | Coach | Moderador | Panelista

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Consultor en Desarrollo de Negocios, Comercialización; Ventas; mercadeo, Cultura centrada en el cliente, Desarrollo y Motivacion Personal, Cambio e Innovación, Secretos de una excelente gerencia, 10 Herramientas usadas por los vendedores más exitosos, Desarrollo de productos y servicios centrados en el cliente.

Descripción del perfil

Speaker Internacional Certificado con más de 500 conferencias dictadas, en las que además de entregar contenido de valor práctico, brindo entusiasmo, motivación y técnicas de neuro-aprendizaje que permiten una alta recordación. Más de 15 años como líder de equipos de trabajo en cargos gerenciales. Más de 7 años como consultor senior de negocios. MBA in international management de la universidad Politécnica de Catalunya (Barcelona-España) Especializaciones en: - Marketing & Sales Management, Universidad de California. - Strategic Business Management, Universidad de San Francisco. - Business Development, Universidad de San Francisco. - Management Skill's, McKenna School of Business. Experiencia en el área comercial, operaciones y financiera. Miembro de Juntas Consultivas para diferentes empresas. Desarrollador de equipos de trabajo de alto rendimiento, habilidades de liderazgo, coaching, mentoring, manejo efectivo de negociaciones, habilidades comerciales para compras y ventas construyendo relaciones perdurables en el tiempo. Orientación hacia el servicio al cliente, asertividad y agilidad en la toma de decisiones, habilidades de comunicación, capacidad de análisis de situaciones e información. Desarrollo de estructuras organizacionales, habilidades para el desarrollo estratégico de negocios. Orientación al logro, conocimientos en sistemas de información, conocimientos en redes de información. Conocimientos en Herramientas de Business Intelligence, Marketing, innovación, manejo de operaciones área logística, cadena de abastecimiento, administración, comercial, contabilidad y finanzas. Experiencia en Retail. Alto nivel de energía y entusiasmo en las conferencias!

Conferencias, Cursos o Talleres

Claves para un emprendimiento exitoso

Flexible

Identificación del modelo de negocios. Definición de estrategias. Revisión de Perspectivas financieras. Tips Plan de Ventas y Go to Market.

Los Secretos de una Buena Gerencia

De 1 Hora a 2 Horas

Las cuatro dimensiones que permitirán que desempeñes con un gerente de nueva era capaz de afrontar los retos de esta nueva era

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/hernando