

0.0

Comentarios (0)

Ramiro Henao

Bogotá, Colombia
Conferencista | Capacitador | Docente

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Retorno Social de la Inversión, Habilidades de Negociación, Coaching de ventas, Productividad.

Descripción del perfil

Especialista en la transversalidad del concepto comercial involucrando y desarrollando talento asociado a la gestión de ventas cuidando los impactos sobre el activo intangible (marca) y sobre las cifras financieras de la empresa.

Conferencias, Cursos o Talleres

Ventas de ciclos largos

Flexible

Programa de entrenamiento en metodología de ventas desde el contacto en frío hasta el cierre

Plantación estratégica de ventas en retail

Flexible

Programa de entrenamiento de 3 módulos: Plantación estratégica comercial, negociación y shopper marketing

Experiencias

Gerente General

Tecnosalud América S.A.

2017 - Actual

Gerente general

Licores del Quindio S.A.

2011 - 2017

Consultor en ventas

Emergy

2008 - 2011

Sales & Trade Manager

Novartis

2004 - 2008

Directos de Ventas Internacionales

Dersa

2003 - 2004

Gerente LATAM de marca e investigaciones

Henkel Colombiana S.A.

1997 - 2003

Ejecutivo de cuenta

Nielsen de Colombia

1991 - 1997

Estudios

Executive MBA

Universidad de Barcelona

2014

Especialista en gerencia de marketing

EAFIT

2001

Economista

Universidad Piloto de Colombia

1989

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/ramiro-henao