

0.0

Comentarios (0)

Miguel Schpeir

Santa Fe, Argentina
Conferencista | Capacitador | Coach | Docente

País de residencia: Argentina

Nacionalidad: Argentina

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Productividad, Elevator Pitch, Pitch, Herramientas Digitales para productividad, Masterclass en Alta Productividad, Productividad laboral, Metodología Scrum, Design Thinking, Innovación basada en Design thinking, KPI´s Indicadores de Gestión, Estrategias de marketing.

Descripción del perfil

- Ingeniero en Informa?tica de la Universidad Nacional del Litoral, Argentina. - Numerosas conferencias, capacitaciones y consultori?as brindadas en Argentina, Chile y Espan?a. - CEO y co-fundador de PowerGym. Empresa dedicada a otorgar soluciones inteligentes a centros de entrenamiento deportivo. Participantes Foro Capital para la Innovacio?n, Tecno?polis Federal, Campus Party. Proyecto acelerado por Startup Chile (G18) y seleccionado para su Demo Day. - CTO y co-fundador de Folou (hasta 2018). Plataforma para la gestio?n de proyectos de innovacio?n tecnolo?gica. - CEO y co-fundador de Groween (hasta 2017). Empresa consultora de desarrollo web y mo?vil a medida con clientes en 3 pai?ses. - Organizador / mentor de Startup Weekend en 3 pai?ses. - TEDx speaker. - Experto en productividad personal y de equipos. - Ma?s de 5 an?os de experiencia en ingenieri?a de software y desarrollo web.

Conferencias, Cursos o Talleres

Programa Focus

4 Horas o más

FOCUS es un programa desarrollado específicamente para emprendedores y empresarios con el fin de llevar su productividad personal a otro nivel. Encontrarás toda la información sobre el curso en http://programafocus.life.

No te lo pierdas!

Metodologías Ágiles y Scrum

4 Horas o más

En el contexto actual la adaptacio?n veloz y eficiente frente a los cambios constantes demandados por parte de los clientes es la clave para la competitividad empresarial. Las Metodologi?as A?giles anticipan estos cambios y permiten mucha ma?s flexibilidad que los me?todos tradicionales. El proceso es la clave: se desglosa el proyecto en requisitos, luego se los prioriza y se entrega cada uno dentro de un ciclo iterativo. Cada iteracio?n es evaluada por el equipo de desarrollo conjunto con el cliente. En cada paso del ciclo de vida se utilizan los conocimientos obtenidos y se utilizan para determinar el siguiente paso en el desarrollo. Los clientes forman parte activa del proceso ya que adema?s de presenciar las reuniones, revisan el trabajo completado en la iteracio?n anterior y luego planifican el trabajo para la siguiente. Gracias a esto, se logra un producto final acorde a las necesidades y requerimientos planteados por el cliente. Ma?s alla? de los claros beneficios para la empresa desarrolladora, el me?todo a?gil ahorra tiempo y dinero al cliente durante el proceso de gestio?n de proyectos. Beneficios para su organización luego de aplicar este curso sobre Metodologías Ágiles y Scrum: • Mejora de la competitividad de la empresa. • Acortar los tiempos de salida al mercado (time-to-market) para un

producto/servicio. • Mejora en la administracio?n de recursos de la empresa, lo cual aumentara? su productividad en gran medida. • Mejora en la comunicacio?n y colaboracio?n en equipos de trabajo.

Canvas de Propuesta de Valor

Flexible

PROBLEMA: La tasa de empresas que fallan en sus primeros an?os de vida es extremadamente alta y la mayori?a de los consultores privados acuerdan que este i?ndice sobrepasa el 90%. La compan?i?a CBInsights (cbinsights.com) establecio? en su u?ltima investigacio?n que ma?s del 40% de estas empresas fallan por no detectar una real necesidad de mercado o por ofrecer un producto que no ataque los problemas de sus clientes objetivos. Este escenario se repite en empresas establecidas y, lamentablemente, con cifras de alarmante crecimiento en Latinoame?rica. SOLUCIÓN PROPUESTA: Consultori?as personalizadas para su organizacio?n donde se trabajara? bajo el marco del Value Proposition Canvas (Canvas de Propuesta de Valor) para lograr el objetivo doble de comprender profundamente al segmento de clientes al que apunta la empresa y, al mismo tiempo, disen?ar una propuesta de valor innovadora alineada a las necesidades de dichos consumidores. BENEFICIOS PARA SU ORGANIZACIÓN: • Aumento de la competitividad de la empresa. • Uso eficiente de los recursos (tanto tiempo como monetarios), con lo cual se logra un incremento en la productividad de la organizacio?n. • Mayor foco y direccio?n para los recursos humanos involucrados. • Estrecha relacio?n entre las necesidades de los

clientes objetivos y la propuesta desarrollada por su organizacio?n.

Pitch Efectivo

Flexible

El pitch en cualquiera de sus versiones es la herramienta fundamental para comunicar la esencia de un proyecto de manera convincente. Puede pensarse que so?lo se utiliza el pitch en un proceso de presentacio?n formal pero esto esta? muy alejado de la realidad ya que esta forma de expresio?n se utiliza a diario dentro de una startup. Si bien es necesario lograr confianza y cierto nivel de oratoria al desplegar un pitch, esto no es lo ma?s importante. Lo fundamental es saber traducir conceptos clave de negocio y adaptarlos convenientemente a la audiencia de nuestra presentacio?n para poder lograr nuestro objetivo: persuadir, vender, concertar una reunio?n con un inversor, entre otros. No existen fo?rmulas para disen?ar y ejecutar un pitch ya que esto depende en gran medida del estilo del orador y de la naturaleza de la startup. Sin embargo, presentare? a los asistentes de la

capacitacio?n una caja de herramientas para que puedan construir un pitch o?ptimo para sus necesidades.

Lean Startup: Validación de modelos de negocio

Flexible

Taller sobre validación de ideas de negocio utilizando el método Lean Startup de Eric Ries. Temas tratados: - Introducción al método Lean Startup - Hipótesis de valor - Hipótesis de crecimiento - Crear: MVP o Producto

Mínimo Viable - Medir: KPIs o Métricas Clave - Aprender - Ejercicios prácticos Más información en: http://bit.ly/Miguel_Schpeir_Lean_Startup.

El lado oscuro de emprender

Menos de 1 Hora

Conferencia donde se tratan los grandes mitos que rodean a la figura del emprendedor, lo que nadie te cuenta al momento de comenzar a emprender y, finalmente, 5 tips para aumentar las probabilidades de e?xito en tu

startup.

Productividad personal en tiempos de Instagram

Menos de 1 Hora

Podemos tener todas las a?reas de nuestra vida bajo control y en balance sin necesidad de convertirnos en robots. Temas tratados: - Introducción a la productividad personal - El mito de la gestión del tiempo: aprender a gestionar la atención - Durmiendo con el enemigo: la infoxicación - La verdad sobre el multitasking - Detectando y manejando las interrupciones - El deporte de mejorar nuestra concentración - Hacks para mejorar la

concentración - Objetivos: definirlos, medirlos y alcanzarlos - Cómo planificar tu hoja de ruta - Vivir con propósito Charla TEDx sobre esta temática: https://www.youtube.com/watch?v=DehOURmWrMA&t=12s

Estudios

Ingeniero en Informática

Universidad Nacional del Litoral

2013

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/miguel-schpeir