

0.0

Comentarios (0)

Hugo Alexander Acevedo Vega

Bucaramanga, Colombia

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Panelista

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Mercadeo, Ventas, Neuromarketing, Equipos efectivos, Liderazgo, Endomarketing, Neuroliderazgo.

Descripción del perfil

Ingeniero de mercados con posgrado en Psicología del consumidor y gerencia comercial. He tomado estudios en Neuromarketing y liderazgo estratégico, asi como gerencia de proyectos. Cuento con 20 años de experiencia en gerencia comercial y de mercadeo en diversos sectores industriales entre los que se cuentan prestación de servicios públicos, consumo masivo, tecnología, financiero y consultoría entre otros.

Conferencias, Cursos o Talleres

Servicio que vende màs

4 Horas o más

En este seminario se imparten las bases para que la estrategia de servicio al cliente sea una generadora de ventas efectivas.

SERES humanos efectivos = Vendedores exitosos

Sin especificar

El proceso de ventas (o de cualquier profesión) comienza con el desarrollo de habilidades humanas claras y efectivas.

Plan de Marketing en el mundo real

4 Horas o más

Taller en el que se demuestra la conexiòn entre el mundo digital y el marketing del mundo real.

Escuchar asertivamente para servir efectivamente

De 2 Horas a 4 Horas

La escucha y asertividad como elemento fundamental en el proceso de servicio al cliente

Neuroventas para la innovacíon

4 Horas o más

Fundamentos de neuroventas para la gestión exitosa de la innovación

Neuromarketing para la nueva realidad

De 2 Horas a 4 Horas

La pandemia nos exige nuevas y mas innovadoras estrategias para alcanzar los objetivos corporativos.

Experiencias

Consultor senior

Corporaciòn Enlace

2019 - Actual

Director de unidad de Mercadeo y TH

BMA consultores asociados S.A.S.

2014 - 2019

Jefe del àrea de mercadeo y ventas

ESSA S.A. - Grupo EPM

2010 - 2014

Gerente de mercadeo

Fundacion de la mujer

2009 - 2010

Consultor Senior

Acevedo Marketing

2008 - 2009

Representante Legal / Gerente

Garcia Rincòn Ltda

2007 - 2008

Director de Mercadeo

Vanguardia Liberal

2006 - 2007

Jefe de Mercadeo y servicio al cliente

Saceites S.A.

2004 - 2006

Director de proyectos

Centro de Estudios del Consumidor

2003 - 2004

Gerente de producto Minolta

Econta S.A.

2000 - 2003

Docente

Politecnico Grancolombiano

2001 - 2003

Estudios

Diploma profesional certificado en Neurociencia y Neuromarketing

Copenhague Business School

2020

Alta Gerencia en Liderazgo estrategico

Universidad de Los Andes

2013

Alta Gerencia en gestìon de proyectos

Universidad de Los Andes

2012

Diploma en Finanzas

Universidad Industrial de Santander

2004

Gerencia de mercadeo estrategico

Politecnico Grancolombiano Escuela de posgrados

2003

Psicologìa del consumidor

F.U. Konrad Lorenz

2002

Ingeniero de Mercados

Universidad Autonoma de Bucaramanga

2000

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/hugo-acevedo