

0.0

Comentarios (0)

David Martinez Calduch

Valencia, España

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Catalán, Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Social selling, Marca personal, Linkedin, Sales navigator, Marketing digital, Estrategia social media, Estrategia digital, Estrategia redes sociales, Digital talent, Productividad.

Descripción del perfil

David Martinez Calduch es Consultor en Social Selling y Estratega Digital en Soluciona Facil. Dispone de más de 30 años de experiencia profesional, ha impartido más de 20.000 horas en formaciones, es profesor y conferenciante internacional en Universidades y Escuelas de Negocios. Fundador de 3 empresas. Escritor de 4 libros sobre Social Selling, Ventas y LinkedIn Sales Navigator disponibles en Amazon, y ponente TEDx. Top 50 European Social Selling Professionals. Dispone de un Social Selling Index SSI >90 +5000 visitas al año a su perfil de LinkedIn. +90000 apariciones al año en las búsquedas de LinkedIn. Si quieres saber más sobre el y las opiniones de sus clientes visita su perfil de LinkedIn https://www.linkedin.com/in/davidmcalduch

Conferencias, Cursos o Talleres

FUTURE OF WORK (FOW)

Flexible

FUTURE OF WORK El futuro del trabajo FOW ha cambiado de forma radicar, debido a una transformación de la sociedad, de los intereses de los diferentes grupos sociales. Se trata de la transformación digital de la sociedad en el mundo laboral. Esta conferencia se imparte personalizada para: • Empresarios • Responsables de RRHH y Talento • Personas en búsqueda de empleo • Recién titulados • Profesionales con carrera • Seniors Aprenderás: • De qué situación venimos y cómo ha evolucionado el mercado laboral. • Cuál es el futuro del Talento. • Como posicionarnos para ser un factor clave como profesionales. • Cuales son las habilidades y conocimientos (skills)

necesarios. • Cómo crear una carrera profesional de éxito. https://davidmcalduch.com/ponente-internacional/ https://futureof.work

SOCIAL SELLING LA NUEVA FORMA DE GENERAR VENTAS

Flexible

SOCIAL SELLING LA NUEVA FORMA DE GENERAR VENTAS El mundo de las venta ha cambiado radicalmente, los Directores de Ventas y los vendedores necesitan aprender el nuevo embudo de ventas y cómo adaptarse a él. Aprenderás: • Qué tipos de clientes están compartiendo el mercado y cómo adaptarnos a ellos. • La situación actual del mercado y cómo nos afecta. • Qué podemos aprender de las grandes empresas para aplicarlo a

nuestro negocio. • Cuál es el nuevo embudo de ventas y cómo aplicarlo. https://davidmcalduch.com/ponente-internacional/

LINKEDIN PARA LA BUSQUEDA DE EMPLEO

Flexible

LINKEDIN PARA LA BUSQUEDA DE EMPLEO Para la búsqueda de empleo, LinkedIn es una de las mejoras plataformas online para lograr el empleo que estas buscando. Es donde están los decisores de las empresas, los directivos, los responsables de RRHH y Talento, y los reclutadores. Aprenderás: • Cuál es el impacto de LinkedIn en el mundo del empleo y talento. • Qué buscan los reclutadores y cómo lo hacen. • Cómo usar la marca

personal en el Perfil de LinkedIn. • Cómo buscar empleo en LinkedIn.

DIGITAL TALENT WITH LINKEDIN

Flexible

DIGITAL TALENT WITH LINKEDIN LinkedIn con más de 664.000.000 de profesionales es la red idónea para captar grandes profesionales y Talento. Existen grandes retos en el mundo del Talento y es necesario aprender todos los retos y cómo adaptarnos. Aprenderás: • Cómo están captando Talento las grandes empresas y los líderes del mercado. • Qué vamos a poder conseguir en LinkedIn para captar el talento que buscamos. • Qué

herramientas nos proporciona LinkedIn Talent. • Cómo diseñar un plan de acción para atraer el Talento a nuestra empresa.

Estudios

Master en Administración y Dirección de Empresas (Executive MBA - Acreditación AMBA)

ESIC Business and Marketing School

2017

Libros

Crea un perfil eficaz en LinkedIn para conseguir tus objetivos

Volumen 1 de la série "Las claves de LinkedIn" https://amzn.to/2uZThPH

Consigue llegar a las personas adecuadas con LinkedIn

Volumen 2 de la série "Las claves de LinkedIn" https://amzn.to/3auZaF9

LinkedIn para empresas, páginas de productos y universidades.

Volumen 3 de la série de "Las claves de LinkedIn" https://amzn.to/2G6SIWM

Social Selling: La nueva herramienta de ventas. Si tu cliente está en Internet, ¿a qué esperas?

Artículos

Social Business: nueva forma de adecuarse al mercado.

https://www.il3.ub.edu/blog/?p=3408

Social Customer Service, otra manera de relacionarte con tus clientes.

https://www.il3.ub.edu/blog/?p=3459

Social Selling, la venta inteligente aprovechando el potencial de las Redes Sociales.

https://www.il3.ub.edu/blog/?p=3451

Aumenta ventas con Social Selling y gana efectividad con SEMrush

https://es.semrush.com/blog/social-selling-aumentar-ventas/

Las 10 razones por las que fracasan las Startups (8 de 10) — Velocidad de quemar dinero

https://medium.com/@davidmcalduch/las-10-razones-por-las-que-fracasan-las-startups-8-de-10-velocidad-de-quemar-dinero-422a494c5cd0

Una estafa piramidal llamada Bitcoin

https://medium.com/@davidmcalduch/una-estafa-piramidal-llamada-bitcoin-7377fd2a447f

¿Qué es realmente la productividad?

https://medium.com/@davidmcalduch/que-es-realmente-la-productividad-55be8b9eadaa

Estrategias digitales para lanzar tu proyecto o Startup

https://medium.com/@davidmcalduch/estrategias-digitales-para-lanzar-tu-proyecto-o-startup-ef42cda723a2

LinkedIn Talent Insights, los datos de RRHH en tiempo real

https://medium.com/@davidmcalduch/linkedin-talent-insights-los-datos-de-rrhh-en-tiempo-real-1654a875426c

Whatsapp for Business, la nueva plataforma de atención al cliente

https://medium.com/@davidmcalduch/whatsapp-for-business-la-nueva-plataforma-de-atencion-al-cliente-db65fe64aada?source=---------19----------

¿Qué es Social Selling?

https://medium.com/@davidmcalduch/que-es-social-selling-d0ceabb1e25e

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/david-martinez-calduch