

0.0

Comentarios (0)

Marco

Lima, Perú
Conferencista | Capacitador

País de residencia: Perú

Nacionalidad: Perú

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Ventas con PNL, Técnicas de Ventas, Rebate de Objeciones, Neuroventas, Trabajo en Equipo, Marcas que Comunican, Disciplinando tu Éxito, Liderazgo.

Descripción del perfil

¡Hola! Soy estratega comercial con amplia experiencia en la formación de equipos de alto rendimiento, he liderando organizaciones compuestas por más de 1500 personas. He podido compartir mi experiencia en ventas a nivel Perú y Latinoamérica para empresas y personas, sumando ya, más de 500 horas de capacitación comercial a lo largo de los últimos 6 años. Soy entrenador en liderazgo, coaching y oratoria certificado por el equipo internacional de mentores del Jhon Maxwell Team. Utilizo herramientas claves para lograr el éxito de los equipos a mi cargo a través de mi certificación como Coach con PNL avalada por la ABNLP y la AHPNL, y a través de mi certificación como licenciatario internacional Benziger. También estoy certificado en Lean Ux y Design thinking (Metodología para el desarrollo de negocios con innovación) y he sido mentor comercial para el concurso internacional Lean StartUp Machine en el año 2016 en el Perú. En los últimos 4 años he podido asesorar y capacitar a empresas pertenecientes a más de 12 industrias diferentes a nivel nacional (Perú). Entre mis logros destacados más recientes, resaltan el crecimiento anual del 15% en el periodo 2017-2018 para el ICPNA en la ciudad de Tarapoto y el aumento del 33% en las ventas del Instituto Amazónico para la campaña de Enero 2019 (Gestión comercial iniciada en Julio 2018). En los últimos 4 años, junto a mi equipo creativo, he dirigido con éxito la creación de más de 90 marcas comerciales y la estrategia digital de más 30 empresas a nivel nacional (Perú).

Conferencias, Cursos o Talleres

Neuroventas

4 Horas o más

Aprenderás como utilizar conocimiento científico para aumentar tus ventas. Técnicas para adaptar y flexibilizar tu estrategia de ventas de acuerdo al cliente. Lectura de lenguaje corporal e identificación de sentidos directores.

Técnicas de PNL aplicadas a las ventas.

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/marco-manrique