

0.0

Comentarios (0)

Cecilia Ines Rodriguez

Santa Fe, Argentina
Conferencista | Capacitador | Docente | Panelista

País de residencia: Argentina

Nacionalidad: Argentina

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Negociación, Comunicacion, Trabajo en equipo, Inteligencia emocional, Liderazgo, Selección de Personal.

Descripción del perfil

PASIÓN POR MI PROFESIÓN Desde hace ya varios años me dedico a la consultoría de Recursos Humanos en organizaciones, esta profesión me ha llevado a conocer y estudiar diferentes disciplinas del comportamiento humanos me he formado en Programación Neurolinguistica, Coaching Ontológico, Psych-k, Eneagrama, Oratoria Neurociencias, Comunicación e inteligencia Emocional creo que sin el aporte de estas herramientas mi trabajo en la organizaciones no seria tan exitoso. Soy una apasionada por mi trabajo y la capacitación continua que me permite seguir desarrollándome en diferentes ámbitos, mi interés por la capacitación me llevo a organizar cursos, talleres y Congresos en la ciudad donde vivo Santa Fe lo que me permitió conocer a grandes personas y maestros que mas adelante les voy a contar. . . INTEGRHAL Todo NACIÓ con el sueño de trabajar de lo que HABÍA estudiado y CREÍA que iba a ser un amor para toda la vid a . . . y hasta ahora no me equivoque y asi la idea se materializo y comenzó a dar sus primeros pasos Integhal Hoy ya con pasos firmes desde la consultora Ofrecemos : Asesoramiento a organizaciones Capacitaciones Reclutamiento y Selección de personal Organización de eventos empresariales PREMISA: "SIEMPRE LO MEJOR" Esta es la premisa y unos de los pilares con los que busco trabajar siempre lo mejor primero y desde ahí siempre convocamos a los mejores profesionales para dar siempre lo mejor a quienes eligen trabajar con nosotros. Esto me ha permitido convocar a nuestros congresos a grandes maestros como el Dr Humberto Maturana , Dra Martha Alles, Bernado Stamateas, Dr Nestor Braidot, Daniel Colombo, Sergio "cachito" Vigil Pablo Maison, Daniel y Fernado Cuperman, Paty Wilensky, Nilda Avellaneda, Roberto Perez entre otros Empresas: A lo A lo largo de estos años he conocido gente maravillosa que ha creído y confiado primero en mi persona y luego en mí trabajo y siguen confiando y crecemos juntos dentro de nuestras Capacitaciones ofrecemos: Trabajo en equipo Comunicación efectiva Negociación exitosa Técnicas de ventas Atención al cliente Inteligencia emocional Introducción a las herramientas de Coaching y PNL Liderazgo y Neurociencias Potencia tus habilidades para liderar y motivar Estrategias para lograr objetivos UNIVERSIDADES Y ORGANIZACIONES Desde hace unos años tengo el honor de ser invitada por la UNL y UTN para brindar charlas sobre Inserción laboral y el futuro del trabajo, como también diferentes colegios secundarios y terciarios. Organizaciones como CAME, la Camara Argentina de la Construcción, organizaciones de Emprendedores, Organizaciones que trabajan con personas No Vidente entre otros para diferentes capacitaciones.

Conferencias, Cursos o Talleres

DIRIJA SU EQUIPO

Flexible

En este taller práctico usted va a aprender y desarrollar las habilidades para dirigir en forma efectiva a su equipo de trabajo. También va a adquirir las herramientas para tratar eficaz e imparcialmente las situaciones difíciles.

Usted va a reconocer sus propias habilidades de liderazgo y aprenderá a aplicarlas de un modo sistemático y profesional.

COMUNICACIÓN EFECTIVA

Flexible

Procesos de la Comunicación El arte de preguntar y escuchar Lenguaje corporal Feedback Comunicacion Asertiva

NEGOCIACION EXITOSA

Flexible

La negociación es una habilidad clave, en la vida y en el trabajo. Las negociaciones tienen lugar con compañías y clientes externos, pero también internamente con pares, jefes y equipos de proyecto. Conseguir mejores resultados en términos de plazos de entrega, precio o calidad contribuye a la rentabilidad del negocio. Este taller intensivo de capacitación hará que los participantes obtengan los mejores resultados usando un estilo de

negociación persuasivo y a la vez colaborativo.

TÉCNICAS DE VENTAS

Flexible

Las ventas efectivas son un factor crítico para el éxito de las organizaciones. Y el éxito en las ventas se logra no solamente por el conocimiento de los productos que se comercializan, sino por la relación que el vendedor es capaz de construir con sus clientes y las habilidades que es capaz de desplegar para cerrar exitosamente la venta en cada contacto comercial. Esta propuesta de capacitación que proponemos aborda las habilidades para

dominar el proceso de venta, desde el inicio del contacto hasta la gestión de las objeciones y el cierre de la operación.

ATENCIÓN AL CLIENTE

Flexible

Consideramos un pilar muy importante la atención al cliente y muchas veces es en lo ultimo que se piensa; ademas de buscar mejor la calidad y el precio la Atención que recibe el cliente es fundamental para su fidelizacion.

Es taller busca la satisfacción y la fidelizacion del cliente. Aprender a gestionar los reclamos, quejas y transformar la experiencia en un aprendizaje y crecimiento.

Introducción a las herramientas del Coaching Ontológico

Flexible

El coaching ontológico es una disciplina que te permite ampliar miradas para el logro de resultados deseados. Por ello en este curso queremos introducirte a este apasionante mundo ofreciéndote las principales distinciones

para que puedas experimentarlas en tus objetivos a cumplir. Esto es lo que te propone “nuevas distinciones para nuevos resultados” “Si buscas resultados distintos, no hagas siempre lo mismo”.

Inteligencia Emocional

Flexible

Las emociones son impulsos para actuar, es decir, disposiciones para la acción. Estas tendencias biológicas -que están moldeadas por nuestras experiencias pasadas y nuestra educación guían nuestras decisiones, trabajando en colaboración con la mente racional y permitiendo – o imposibilitando- el mismo pensamiento. Desde siempre la humanidad se ha debatido entre la mente y el corazón Entrenar nuestra inteligencia emocional nos

permite liderar nuestras emociones y de esta forma, obtener calidad en nuestras relaciones y mayores resultados. Conocerse a sí mismo es el principio de toda sabiduría. Aristóteles

Liderazgo y Neurociencia

Flexible

Liderar es un arte, y lo hacemos cotidianamente para lograr la coordinación de acciones con otros en vistas a nuestros objetivos. La Neurociencia nos aportan herramientas efectivas para una nueva mirada del iderazgo, las

cuales trabajaremos en teoría y práctica.

ESTRATEGIAS PARA LOGRAR METAS Y OBJETIVOS

Sin especificar

Este taller permite planificar y poner accion para alcanzar nuestros objetivos, teniendo en cuenta los recursos con los que contamos y aquellos que tenemos que adquirir.

Estudios

Eneagrama

Integrhal

2019

Coaching Ontologico

Ecid

2016

Inteligencia emocional

UBA

2015

Reclutamiento y Seleccion de personal

UBA

2015

Mediadora

Intermed

2014

Analista en Recursos Humanos

Ieserh

2005

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/cecilia-ines