

0.0

Comentarios (0)

Alicia Noemi Verna

Buenos Aires, Argentina
Conferencista | Panelista

País de residencia: Argentina

Nacionalidad: Argentina

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Gestión de vendedores, Superar objetivos de ventas, Equipos comerciales.

Descripción del perfil

- Licenciada en Administración de Empresas (Universidad de Buenos Aires). - Realizó un postgrado en Negociación (Universidad Católica Argentina), un Programa Ejecutivo de Marketing (Universidad Austral – IAE) y una especialización en Marketing de Servicios (Universidad Austral – IAE). - Autora del libro Buenos Negocios: Logre que su Pyme Venda Mejor. - Expositora Vistage en temas relacionados con equipos de venta desde el año 2014 - Fué Docente de la Licenciatura de Negocios de la UP - Publica artículos en revistas de negocios y otros medios y dicta conferencias a nivel latinoamericano. - Columnista del multimedios Somos Pymes, participa de programas de televisión como columnista especializada en gestión comercial. - Socia Fundadora de Expopyme en Argentina

Conferencias, Cursos o Talleres

Como superar sus objetivos de ventas

De 1 Hora a 2 Horas

• 5 Pasos para lograr superar los objetivos de ventas. • "Se puede": Casos pymes Argentinas donde se aplicó la metodología y sus resultados. • Tablero de indicadores comerciales: cómo armarlo

Herramientas para controlar a su vendedor

De 1 Hora a 2 Horas

• Herramientas de seguimiento diario de un vendedor • Cómo organizar una reunion comercial para que sea efectiva • Indicadores para medir la gestión de un vendedor

Libros

Buenos Negocios: Logre que su pyme venda mejor

Siempre me entusiasmó la idea de facilitar las tareas en el área comercial incorporando una metodología útil tanto para un emprendedor como para un empresario con un numeroso equipo de vendedores. Esta fue la causa que me impulsó a escribir el libro "Buenos Negocios: Haga que su Pyme venda mejor", compartiendo experiencias vividas con emprendedores y empresarios pymes en su desafío de organizar y/o potenciar el área comercial

de sus empresas o proyectos. Les presento el libro a través de este video: https://youtu.be/dgTjNgTuhKA

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/alicia-verna