

0.0

Comentarios (0)

Nathan Manzaneque

Málaga, España

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Motivación, Liderazgo, Referral Marketing, Venta Consultiva, Marketing Emocional, Reinvención Profesional, Estilos de Conducta, Networking Empresarial, Capital Social, Crowdfunding Por La Pobreza.

Descripción del perfil

Hola, soy Nathan Manzaneque. Empresario y consultor de marketing y ventas bilingüe inglés / español. Ofrezco consultoría, formación y experiencias de alto voltaje para ayudar a personas interesadas en su crecimiento empresarial a conseguir poner su foco en su negocio y mejorar sus resultados.

Conferencias, Cursos o Talleres

Estilos de Conducta

Flexible

Ayudar a gestionar personas según su estilo de personalidad. Ejercer una influencia positiva irresistible que mejora la calidad de las relaciones en la empresa y en la vida.

Referral Marketing

Flexible

El marketing por recomendaciones es la forma más avanzada de venta siguiendo un proceso medible y rentable que nos permite vender sin hacer puerta fría. Utilizando los contactos que hacemos cada día, desde hace años.

Desde hace más de 3 décadas, hay procesos que permiten predecir cuánto pueden mejorar tus resultados utilizando procesos de Referral Marketing en tu estrategia empresarial.

Motivación y Reinvención Profesional

Flexible

Para muchas personas es duro encontrar la motivación necesaria para sacar adelante sus proyectos, liderar a otras personas, superar obstáculos, o incluso transformar su trayectoria profesional por completo. Con las herramientas que comparto, puedes no solamente encontrar tu motivación, sino también conocer cómo mantenerla, y hacerte responsable de tu éxito continuado.

Liderazgo en la Empresa

Flexible

El liderazgo es una habilidad y una situación entre personas, que se entrena, se ejercita, se fortalece, y se debilita. Conocer los factores psicológicos que influyen en nuestro liderazgo nos capacita para gestionar nuestra forma de comunicar, y cómo los demás nos siguen o dejan de hacerlo.

Marketing Emocional

Flexible

Las emociones son el motor más potente en la toma de decisiones. ¿Hasta qué punto comprendes los mecanismos fisiológicos y psicológicos que influyen en tus clientes y colaboradores? Explora una forma de entender y comunicar que resulta emocionalmente irresistible para tu mercado objetivo.

Networking Empresarial

Flexible

Esta es una habilidad 'core' para todo empresario y profesional de ventas. Si quieres conseguir más y mejores clientes y eres consciente de la necesidad de conseguir más negocio a través de referencias, quizá no estés satisfecho con la cantidad y calidad del negocio que recibes. Benefíciate de un proceso de aprendizaje de más de 20 años en maximizar el retorno en tu inversión en networking, tanto si eres miembro de una organización de networking, como si no lo eres.

Crowfunding Para Combatir La Pobreza y El Cambio Climático

Flexible

Desde hace veinte años, la sociedad noruega y sueca utilizan un programa de crowdfunding para invertir en sacar a miles de personas de la pobreza mientras revierten el cambio climático. Las empresas realmente sostenibles trabajan de forma que obtienen resultados a pesar de la corrupción en los lugares en los que operan. ¿Cómo estamos cambiando el mundo a través de crowdfunding?

Experiencias

GERENTE

U24BUSINESS BUSINESS SCHOOL

2013 - Actual

CONSULTOR, PONENTE

INSPIRE CONSULTING

2017 - Actual

CONSULTOR EXTERNO

OURPOWER

2018 - Actual

NATIONAL DIRECTOR

BTB CLUB BUSINESS NETWORK INTERNATIONAL

2017 - Actual

CONSULTOR EMPRESARIAL SENIOR

ASENTIV

2016 - 2019

AREA DIRECTOR

BNI - BUSINESS NETWORK INTERNATIONAL

2013 - 2016

DIRECTOR CONSULTOR

BNI - BUSINESS NETWORK INTERNATIONAL

2013 - 2016

FORMADOR VENTAS Y LIDERAZGO

A6 MARKETING (UNITED KINGDOM)

2006 - 2013

KEY ACCOUNT MANAGER

DHL

2002 - 2005

Estudios

BUSINESS CONSULTATIVE COACHING

ASENTIV

2018

CONSULTOR EMPRESA SENIOR

ASENTIV (USA)

2017

BEHAVIOURAL STYLES AND LEADERSHIP

PETER SYLVESTER - BUSINESS UNLIMITED

2015

DIRECTOR REGIONAL

BNI

2014

DIRECTOR CONSULTOR GRUPOS DE NEGOCIO

BNI

2013

SALES & NEGOTIATION MANAGEMENT

DHL

2003

Artículos

El Secreto Para Fijarse Objetivos Que Vayas A Cumplir

Planificación y estrategia para conseguir tus objetivos.

http://nathanmanzaneque.com/2019/12/26/el-secreto-para-fijarse-objetivos-que-vayas-a-cumplir/

6 Human Needs and How to Multiply Your Sales

How can you use your knowledge of the six basic human needs we all have to multiply your sales and make your clients happier.

http://nathanmanzaneque.com/2019/12/19/6-human-needs-and-how-to-multiply-your-sales/

Mejora tu Habilidad de Solucionar Problemas

Tu capacidad para gestionar crisis y ser capaz de identificar y aplicar soluciones viables marca tu liderazgo y tu éxito futuro. ¿Cómo puedes mejorar en esta habilidad fundamental?

http://nathanmanzaneque.com/2019/12/09/mejora-tu-habilidad-de-solucionar-problemas/

¿Está fallando tu marketing?

Es relativamente fácil sentirse desbordado con tanta información a tu alrededor. Y por lo tanto, puedes sentirte sobrepasado e incapaz de determinar qué parte está funcionando en tu marketing y qué part no lo está haciendo.

http://nathanmanzaneque.com/2019/12/05/esta-fallando-tu-marketing/

Las tres caras del liderazgo

Tres aspectos del liderazgo que van a hacerte pensar sobre tu forma de conducirte y guiar a otras personas.

http://nathanmanzaneque.com/2019/11/06/las-tres-caras-del-liderazgo/

Design Sprint; Adiós a AGILE, LEAN, y otras hierbas

Olvídate de AGILE, LEAN, y otras metodologías que están irremediablemente cayendo en desuso. Bienvenido a 2021.

http://nathanmanzaneque.com/2019/10/31/design-sprint-adios-a-agile-lean-y-otras-hierbas/

El Liderazgo TRUMPISTA y tú

Por qué los líderes tipo Trump están abocados a polarizar las organizaciones y causar la implosión de las mismas.

http://nathanmanzaneque.com/2019/10/12/el-liderazgo-trumpista-y-tu/

Hablar de Problemas Puede Traerte Clientes

Parece contraproducente a primera vista, pero hay una forma de hablar de problemas que no para de traerte clientes. ¿Quieres saber cómo utilizarla?

http://nathanmanzaneque.com/2019/09/20/conseguir-clientes-ventas/

¿Y si lo que estás haciendo no es networking?

Si tus resultados son pobres, no te engañes. Quizá lo que haces no es la forma más efectiva de networking empresarial. No malgastes tu tiempo.

http://nathanmanzaneque.com/2019/09/12/y-si-lo-que-estas-haciendo-no-es-networking/

¿Cómo dejar de sentirte solo como empresario?

Si te encuentras en una encrucijada en tu proyecto empresarial, quizá echas de menos el apoyo que una buena red de contactos puede ofrecerte.

http://nathanmanzaneque.com/2019/09/03/como-dejar-de-sentirte-solo-como-empresario/

8 Preguntas para Revolucionar tus Ventas

Revoluciona tus ventas. Haz cosas diferentes para conseguir resultados diferentes.

http://nathanmanzaneque.com/2019/08/29/8-preguntas-para-revolucionar-tus-ventas/

¿Cuál es tu plan para el resto del año?

Ahora es el momento de asegurarte de que este año vas a llegar a tus objetivos. Descubre cómo.

http://nathanmanzaneque.com/2019/06/24/cual-es-tu-plan-para-el-resto-del-ano/

¿El Networking funciona para grandes empresas?

Algunos CEOs creen que el networking empresarial es para pequeñas y medianas empresas. Nada más lejos de la realidad. Sigue leyendo!

http://nathanmanzaneque.com/2018/11/06/el-networking-funciona-para-grandes-empresas/

Las 22 cosas más irritantes en networking

¿Qué cosas nunca deberías hacer al hacer networking empresarial?

http://nathanmanzaneque.com/2018/08/08/las-3-cosas-mas-irritantes-en-networking/

Las 15 razones por las que no haces dinero por más que haces networking

Si tu ROI en tus acciones de networking es inaceptable, necesitas leer este artículo y contratar a Nathan Manzaneque para dar una ponencia lo antes posible.

http://nathanmanzaneque.com/2018/03/26/las-15-razones-por-las-que-no-haces-dinero-por-mas-que-haces-networking/

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/nathan