

5.0

Comentarios (3)

Mari Carmen Ampiée Vigil

Málaga, España

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente

País de residencia: España

Nacionalidad: Costa Rica, España

Idiomas: Español, Francés, Inglés

Áreas de conocimiento

Neuroventas, Ventas con Intelig. Emocional y PNL, Negociación, PNL e Inteligencia Emocional, Cambio de vida y de carrera, Consecución de Objetivos, Motivación, Comunicación Efectiva, Optimización, Optimización de Equipos, Desarrollo de Carrera.

Descripción del perfil

Mari Carmen es una Economista con alma de Artista. Combina sus más de 20 años de experiencia en el sector financiero y comercial con su creatividad para ayudar a artistas, científicos y emprendedores a vender sus grandes ideas al mundo. Después de más de dos décadas en el sector financiero, hace varios años Mari Carmen decidió cambiar el curso de su carrera para cumplir su sueño y ayudar a otros a hacer lo mismo. Desde entonces, Mari Carmen mentoriza, capacita y asesora a los emprendedores en la definición de sus estrategias financieras, comerciales y de negocios, y en la mejora sus habilidades de negociación y presentación para que puedan comunicar mejor sus ideas y hacer que el mundo se enamore de ellas. Además de Artista, Mari Carmen es Economista, Asesora Empresarial y Financiera Certificada Europea y está altamente entrenada en Técnicas de Negociación, Programación Neurolingüística (PNL) e Inteligencia Emocional. También ha colaborado como mentora e impartido sesiones de capacitación en la Competición Internacional Copernicus Masters de la Agencia Espacial Europea, así como en otras organizaciones locales y regionales. También ha sido Jurado Regional y Nacional en los Premios para emprendedores South Europe StartUp Awards.

Conferencias, Cursos o Talleres

¿Vendes o Enamoras?

Flexible

¿Qué hace que algunos puedan vender exactamente el mismo producto que otros por un precio 4, 5 e incluso 6 veces mayor que otros o que sean los propios clientes los que los busquen a ellos?. Todos tenemos algo único e innato que si sabemos detectarlo y utilizarlo de una forma natural, puede marcar una gran diferencia en los resultados de tu empresa y en tu relación con los clientes. Deja de sufrir y empieza a disfrutar. Porque vender, es algo mucho más natural y fácil de lo que has pensado nunca. Ya hay mucha gente haciendo lo mismo, ¿te atreves a potenciar eso que te hace único y con ello a tu empresa, a tus empleados y a tus clientes?. Ponte en

contacto conmigo y diseñaremos juntos el programa que mejor se ajuste a ti y a lo que quieres ofrecer a tus clientes. Espero tu llamada

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/mari