

0.0

Comentarios (0)

Humberto Eduardo Leva Osores

Tacna, Perú
Conferencista | Capacitador | Panelista

País de residencia: Perú
Nacionalidad: Perú
Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Habilidades Sociales, Comunicación Estratégica, Estrategias de Negociación, Atención al cliente, Atención al usuario.

Descripción del perfil

Humberto Leva es experto en Relacionamiento Estratégico a nivel personal y corporativo. Tiene una Maestría en Dirección de Personas. Especialista en Gestión del Diálogo y Negociación, y en Gerencia de Proyectos. Cuenta con 15 años de experiencia profesional en Gerencia pública y privada, dirigiendo la ejecución de programas y proyectos sociales, productivos y ambientales. Asimismo, es Consultor, Capacitador, Conferencista y Facilitador en Relaciones Comunitarias, Desarrollo Personal con base en HABILIDADES SOCIALES y en Planificación Estratégica.

Conferencias, Cursos o Talleres

Inteligencia emocional en el trabajo en equipo

Flexible

El taller está orientado a fortalecer las HABILIDADES SOCIALES en equipos humanos, con énfasis en el manejo de emociones que debe ser puesto en acción al momento de trabajar en equipo, considerando los diversos caracteres de las personas que integran los equipos. Se trabaja sobre el patrón de pensamientos y se refuerzan las bases del trabajo en equipo con dinámicas que permiten evaluar qué es lo más difícil de trabajar en equipo, y cómo superarlo.

Incremento de la Productividad Profesional

De 2 Horas a 4 Horas

Taller dirigido al incremento de la productividad profesional con base en el desarrollo de la disciplina, organización del tiempo y optimización de recursos. Desarrollo de las HABILIDADES SOCIALES requeridas para incrementar la productividad: empatía, trabajo en equipo, disciplina, proactividad, entre otras. Identificación de principales virtudes y oportunidades de mejora de los líderes de equipo mediante dinámicas.

Taller Gerencial Empresarial

4 Horas o más

Taller dirigido a Gerentes de Empresas de distintos rubros, para entrenarlos en HABILIDADES DIRECTIVAS: planificación, ejecución y control de proyectos; y ADMINISTRACIÓN DE TALENTO HUMANO.

Taller Estrategias de Atención al Cliente y Comunicación Estratégica

Flexible

Taller dirigido a empresarios para fortalecer sus estrategias de atención al cliente y su comunicación estratégica (posicionamiento en redes y mayor alcance de prospectos y conversión en clientes).

Estrategias de Negociación para Prevención de Conflictos

De 2 Horas a 4 Horas

Taller dirigido a funcionarios, empresarios, y estudiantes para fortalecer sus capacidades de negociación y prevención de conflictos sociales.

Conferencia Magistral "Marketing Personal"

Flexible

Conferencia dirigida a alumnos universitarios sobre el concepto de marca personal, su gestión, y un adecuado marketing personal con base en sus habilidades y talentos. La conferencia busca crear conciencia sobre cómo deberán desenvolverse en el mundo laboral y empresarial, luego de abandonar las aulas universitarias.

Conferencia "Las Habilidades Sociales como herramienta para el Desarrollo Personal"

De 2 Horas a 4 Horas

Conferencia dirigida a dar a conocer cuáles son las principales habilidades sociales que todo joven debe dominar al momento de salir de la universidad, y/o al momento de ejercer la carrera profesional en el mundo laboral o de los negocios. Se refuerza la importancia de estas habilidades sociales frente a las habilidades duras, y cómo ambas se complementan. Además, se crea conciencia sobre el momento actual del reclutamiento del personal en los países más desarrollados, donde las evaluaciones para ascensos y/o despidos son basadas en las habilidades sociales.

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/humberto-eduardo