

5.0

Comentarios (2)

Julio Lozoya

Ciudad De México, México
Conferencista | Capacitador | Docente

País de residencia: México

Nacionalidad: México

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

VENDER en la 4a REVOLUCIÓN INDUSTRIAL.

Descripción del perfil

Julio Lozoya es TED TALK Speaker, conferencista de alto nivel con más de 500 presentaciones desde 2020, capacitador de ventas con los resultados medibles más radicales y espectaculares en las empresas con las que colabora. Considerado una autoridad influyente en México en el tema de ventas en el actual escenario post-pandemia. Es el creador de la innovadora metodología EVOLUCIONA TUS VENTAS, utilizada por grandes empresas en México para enfrentar los tiempos digitales. Como consultor de ventas activo y empresario, antes de 2022 fundó 12 empresas, 8 siguen operando mientras que 4 se declararon en quiebra. Se especializó en: Administración y Organizaciones, Sociología, Wealth Dynamics en el Entrepreneur Institute en Singapur, Maestría en Marketing Internacional, MBA en una de las mejores escuelas de negocios en México y Licenciatura en Ingeniería Industrial. Julio Lozoya es también autor de: Blog “Estilo de vida emprendedor” y escritor activo de temas de ventas para “Killer Minds Society”, Blog “UBITS”, periódico “El nuevo Mexicano”, “noticias nuklear” y “Genius Jobs”. Es el creador y presentador de los podcasts "El show de ventas con Julio Lozoya" y "Sales Talks" que se transmite por todas las plataformas de podcast digitales con entrevistas a las personalidades más importantes del entorno empresarial de ventas en México. Autor del libro "Una nueva especie de vendedor" basado en su metodología EVOLUCIONA TU VENTA para los nuevos tiempos normales, a punto de ser lanzado en Amazon en Noviembre 2022. Es profesor activo a nivel de maestría y licenciatura en el Colegio de Imagen Pública de la Ciudad de México. Julio Lozoya se dedica a la investigación del fenómeno de ventas apoyado por Kellogg University y por la Fundación TED y los “insights” de esas investigaciones se comparten con el mundo a través de sus conferencias.

Conferencias, Cursos o Talleres

VENDER EN LA 4A REVOLUCION INDUSTRIAL

Flexible

BENTAS tiene un sólo propósito: Formar a tu equipo de ventas para que dejen de vender y les empiecen a comprar

Libros

Una nueva especie de vendedor, vender despues de la pandemia

Un libro escrito por Julio Lozoya, para evolucionar la manera de vender en estos tiempos digitales post pandemia

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/julio-lozoya