

4.7

Comentarios (34)

Cesar Sánchez Veytia

Ciudad De México, México

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: México

Nacionalidad: México

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Bienes raices, Estrategias comerciales, Redes sociales, Marketing, Ventas.

Descripción del perfil

- Profesional inmobiliario certificado por el Consejo de Broker Managers de bienes raíces de Estados Unidos (CRB) y Profesional Inmobiliario Certificado por la Asociación Mexicana de Profesionales Inmobiliarios - Administrador de empresas con Maestría en Mercadotecnia por la universidad Anáhuac - Máster en Programación Neurolingüística con certificación internacional avalada por el Dr. Richard Blander y la sociedad de Programación neurolingüística internacional. - Diplomado en comercialización y marketing inmobiliario en el Instituto Tecnológico Autónomo de México ITAM - Coach certificado por el instituto latinoamericano de Coaching business en la ciudad de Panamá. - Conferencista y coach inmobiliario a nivel nacional e internacional en países como Panamá, Guatemala y Centro America, Colombia, Venezuela, Republica Dominicana y España

Conferencias, Cursos o Talleres

EL CLIENTE TIBURÓN

Menos de 1 Hora

Conoce las herramientas necesarias para cuando tu cliente sabe mas que tu y es un tiburón en los negocios.

COMO AUMENTAR TU PRODUCTIVAD INMOBILIARIA

De 2 Horas a 4 Horas

Conoce los puntos importantes y herramientas actuales para lograr mas resultados y ser mas productivos.

CREA VALOR AGREGADO Y GANA CLIENTES

Menos de 1 Hora

Olvídate de ser el mejor, busca tu diferenciación y haz que los clientes te encuentren antes de que tu los busques.

Experiencias

Director y fundador de la empresa Formación Inmobiliaria y Coaching

Fic México

2010 - Actual

Profesor en el 3er diplomado de bienes raíces en la UNAM

Ampi Cdmx / Unam

2014 - 2014

Coach Manager y gerente en desarrollos inmobiliarios de Cabo San Lucas, Veracruz puerto y Xalapa.

Pedregal cabo San Lucas

2008 - 2009

Experiencia como asesor inmobiliario y director nacional de capacitación

Coldwell Banker

2004 - 2008

Estudios

Mastria en Mercadotecnia

Universidad Anahuac

2010

Administración

Universidad del ejercito y fuerza aérea

1996

Artículos

10 razones por las que los agentes inmobiliarios fracasan.

Aproximadamente solo 5% tienen éxito en el negocio de los bienes raíces y 15 de cada 100 agentes inmobiliarios logran permanecer en el negocio y es que entre 85 y 90% de los agentes de bienes raíces desertan dentro de los primeros 5 años de haber entrado a la industria inmobiliaria. Y aquí tienes 10 razones por las que los agentes inmobiliarios fracasan.

https://www.facebook.com/notes/formación-inmobiliaria-coaching/10-razones-por-las-que-los-agentes-inmobiliarios-fracasan/2759061390826211/

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/cesar-sanchez