

0.0

Comentarios (0)

## Humberto García

Valencia, España

Conferencista | Capacitador | Coach

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Español

## Áreas de conocimiento

Ventas, Gestión del tiempo, Escritura comercial, Negociación, Presentaciones exitosas, Liderazgo eficaz, Atención al cliente.

## Descripción del perfil

Me presento como un apasionado del mundo comercial, de las formaciones y de las personas que desean ser exitosas. Acumulo más de 5.000 horas en charlas, talleres, entrenamientos y acompañamiento comercial, durante 20 años, entre España, Chile y Perú. Comencé como vendedor de coches hace 30 años, sin conocimientos comerciales y lo más grave sin aplicar proceso alguno con mis clientes potenciales. Me compraban los coches por mi actitud, pero no por mi técnica. Un curso de Ford España en Madrid me cambió la vida. Me hicieron ver que era muy mediocre y el camino que debía recorrer para abrazar la excelencia. Y opté por hacerlo. General Electric Capital Bank y CaixaBank Consumer Finance me han permitido aprender y desarrollarme como profesional, logrando, por ejemplo, dirigir las financieras de Mitsubishi y Porsche en España. Sin restricciones para trabajar con ningún sector, porque mi objetivo es siempre el mismo: estimular el aprendizaje del alumno para lograr el aumento de sus conocimientos y habilidades. Muchas gracias por leerme.

## Conferencias, Cursos o Talleres

**Las claves de una excelente comunicación**

Sin especificar

**El liderazgo de los lideres**

Sin especificar

**Cómo ofrecer un sobresaliente servicio al cliente**

Sin especificar

**La fuerza de la venta consultiva**

Sin especificar

**Cómo ser un buen negociador**

Sin especificar

**La gestión del tiempo de la gente productiva**

Sin especificar

**Escribir para enamorar y vender**

Sin especificar

**Dosis de actitud contagiosa**

Sin especificar

## Experiencias

**Director Comercial Porsche Financial Services en España**

CaixaBank Consumer Finance

2017 - 2020

## Artículos

**Los cuatro actores comerciales**

**Diarios de bibliotecas**

**¿Eres entrenador de vendedores?**

**¡Mis clientes son de élite!**

**Qué tres preguntas, por Noriega**

**Perfil en Mentes a la Carta**

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/humberto-garcia