

0.0

Comentarios (0)

Sonia Duro Limia

Barcelona, España
Conferencista | Capacitador | Coach | Docente

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Catalán, Español

Áreas de conocimiento

Social Selling, Marketing Digital, Emprendedores Digitales, Redes Sociales, LinkedIn, Estrategia de ventas en redes.

Descripción del perfil

Consultora de Marketing Digital y Social Selling especializada en Marketing de Contenidos. Formadora en másteres y postgrados. Mentora para emprendedores digitales. Licenciada en Psicología y más de 20 años en el mundo de las ventas. Siempre he trabajado asumiendo responsabilidades de equipo y objetivos comerciales. Con gran experiencia en el trato con las personas y alta capacidad para adaptarme a sus necesidades y a su personalidad. Mis 3 máximas para el éxito son la estrategia, la constancia y el trabajo duro. En constante formación profesional y crecimiento personal. Motivante, tolerante y exigente.

Conferencias, Cursos o Talleres

Curso Online Community Manager

4 Horas o más

https://cursocommunitymanagersdl.com/ ¿Quieres arrancar tu profesión como Community Manager profesional? ¿Necesitas formarte y gestionar tu negocio en las Redes Sociales sin tener que estudiar un gran Máster?

¡Empieza utilizando las Redes Sociales de forma profesional!

Mentoring para emprendedores

Flexible

¿Has terminado tu formación y no sabes cómo poner en práctica los conceptos aprendidos para desarrollar tu negocio? ¿Eres el eterno estudiante y nunca dejas de hacer cursos porque crees que no tienes los suficientes conocimientos como para poner en marcha tu proyecto? ¿O quizá eres ese Responsable Comercial que han exigido unos resultados que parecen imposibles? Con el Mentoring te ayudo a detectar tus carencias y fortalezas,

para enfocarlas en la consecución de tus objetivos profesionales.

Mentoring para Vendedores

Flexible

¿Necesitas conseguir más clientes y aumentar tu facturación? ¿Quieres cerrar más entrevistas personales con tus clientes potenciales? El Social Selling es tu estrategia B2B. Te ayudo a implementarlo en tu día a día laboral.

Social Selling In Company

4 Horas o más

¿Te gustaría formar a tu equipo de ventas en técnicas de Social Selling? Las ventas nunca han sido B2B, sino H2H (human to human), es decir, entre personas, aunque los negocios se firman en nombre de dos empresas.

Justamente porque la negociación se realiza entre individuos es por lo que el Social Selling se basa en el establecimiento de relaciones. Implementa este modelo en tu empresa

Docente, especializada en Social Media, Social Selling y Marketing de Contenidos

Flexible

La formación en Marketing Digital, Social Media y Social Selling se ha convertido en una necesidad para todos los profesionales que nos dedicamos a ello. Este es un sector que cambia constantemente y que requiere estar actualizado día a día. Además, muchos futuros profesionales salen al mercado laboral sin los conocimientos prácticos necesarios para desempeñar su especialidad. Por esta razón, se hace imprescindible la existencia de

programas de formación que ofrezcan a los alumnos las habilidades y aptitudes que su desempeño laboral les exige. ¿Te gustaría enseñar estos conocimientos en tu escuela?

Speaker y Formación en Marketing Digital

Flexible

Conferencias, ponencias, mesas redondas, charlas, masterclass y webinars...Son muchos los motivos por los que puedes necesitar de estas cápsulas formativas y que ello te lleve a decidir cuál es el formato más adecuado para tus objetivos. Por ejemplo, puedes organizar: *Ponencias *Mesas Redondas *Master Class *Conferencias *Charlas *Webinars ¿Te gustaría poder incluir algo así en tu proyecto? Todas mis participaciones en este tipo de formaciones han estado, como no podía ser de otra forma, adaptadas a la temática general del evento (si ese era el entorno) o creadas para cubrir una exigencia y necesidad de la organización que me ha contratado.

Hablemos

Experiencias

Profesor de Marketing Digital

Escuelas de negocio

2017 - Actual

Consultor Social Selling, Marketing Digital y Mentoring

Sonia Duro Limia

2016 - Actual

Content Strategist y Social Selling Manager

Marketeros de Hoy, revista de marketing digital

2018 - 2018

Social Media Manager

Nicestream

2015 - 2017

Social Media Manager

Lewis & Carroll

2014 - 2015

Comercial

DSV, Khune+Nagel y otras empresas de logísitica y Transporte

1993 - 2002

Estudios

Varios relacionados con Social Selling y Marketing Digital

Varios

2020

Especialista SEO

Webescuela

2018

Postgrado de Community Management

OBS (Universidad de Barcelona)

2013

Máster de Supply Chain Managetment

Universidad de Barcelona

2004

Licenciada en Psicología

Universidad Complutense de Madrid

1993

Libros

Social Selling: la nueva forma de vender con las redes sociales.

Gracias a este ebook “Social Selling: cómo vender con las redes sociales”, vas a aprender los primeros pasos que tienes que dar con este modelo de ventas. Con él conocerás cómo desarrollar las acciones más eficaces para acercarte a tus clientes y atraerlos a tu negocio. Aquí encontrarás un repaso a las principales redes (LinkedIn, Twitter, Instagram y Facebook) para que te muevas de forma comercial y profesional en ellas, gracias a las recomendaciones probadas y que mejor funcionan en cada una de ellas. Todo este ebook está basado en mi experiencia como Consultora de Social Selling y para acceder a ello tan sólo tienes que rellenar el cuestionario de

mi sitio web (soniadurolimia.com), porque es totalmente gratis la descarga. ¡Espero que consigas atraer a muchos clientes!

Artículos

Blog de Marketing Digital

En mi blog abordo las categorías más importantes que se tratan dentro del Marketing Digital y que ayuda a las organizaciones y emprendedores a conseguir sus éxitos comenrciales. Son: marketing, social media, negocios

online, emprender, blogging y psicología en los negocios. Estilo práctico, útil y con lenguaje sencillo para que comprendas las estrategias que explico en estos artículos.

https://soniadurolimia.com/blog/

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/sonia