

0.0

Comentarios (0)

Eduardo Sánchez Ferris

Valencia, España

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Neuroventas y Neuromarketing.

Descripción del perfil

Licenciado en Administración de Empresas, con tan solo 22 años se hizo responsable en la ciudad mexicana de Culiacán de la dirección de la Planta de “Clean Water”. A sus 26 años y ya de regreso en España, fue el Branch Manager más joven de Europa de la multinacional australiana TNT Express Worldwide, gestionando todo el tráfico internacional de compañías como Ford o General Motors y recibiendo varios premios y galardones a su eficacia. Durante 10 años estuvo abriendo mercados para esa compañía en países de Asia, América y Europa. En el 2003 fue galardonado en San Diego (USA) con el premio al delegado Nº1 de expansión en España y Europa, así como también al número 2 del mundo, de manos de Dave Liniger, el líder inmobiliario fundador de Re/Max. Ya en 2006 asumió uno de sus retos más importantes y que lo le llevaría a dar un giro completo a su vida: tomar la responsabilidad de la difusión de El Secreto tanto en España como en el resto de los países de habla hispana. Desde esa fecha y hasta la actualidad ha impartido más de 600 talleres, cursos y conferencias en España, Polonia, México, Portugal, Italia, USA, y numerosos países de latinoamérica. Este desafío continua a día de hoy. Como escritor tiene editados cuatro libros de gran éxito: “Cómo usar El Secreto”, “El mapa del Secreto”, “Si quieres más amor, da más amor” y “ El plan B, 21 días para alcanzar el bienestar permanente. En la actualidad es Rector de T.S. University; trainer y máster en Practitioner en Programación Neurolinguística, certificado por la Open Univesity of Advanced Sciences Inc de Florida USA; Coach internacional certificado con el código nuevo de PNL (John Grindler) y Ponente Estrella de Biia Lab. Es consultor de dirección y organización de empresas asociado a proyectos de desarrollo empresarial, crecimiento, excelencia, desarrollo organizacional, cambio e innovación, habiendo colaborado con más de 86 organizaciones. Ha sido participante en formaciones en el Space center de la Nasa en Houston (USA). Su actual y más ambiciosa función es la de vicepresidente de la Academia Europea de Neurociencias, Economía y Humanidades (AENEH) dando formación de calidad y asesoramiento tanto a empresas, ministros y altos cargos de la ONU, como a particulares. Combina este rol con el destacado cargo de Profesor Adjunto de IE Business School. Es investigador del Consejo A.E.N.E LAB, departamento de Neurociencias para empresas, de la Academia Europea de Neurociencias, colaboró en la revisión de la manera de hacer el diagnóstico en Neuromarkerting para las principales empresas Europeas, Actualmente, su área de investigación se centra en el Neurospeech y de los procesos mentales en la Neuroventa.

Conferencias, Cursos o Talleres

Neuroventas

Flexible

Las Neuroventas permiten aplicar todo el conocimiento que tenemos sobre el cerebro humano y las emociones para ayudar a la finalización del proceso de compra y venta.

Experiencias

Vicepresidente de la Muy Ilustre Academia Europea de Neurociencia, economía y Humanidades

Muy Ilustre Academia Europea de Neurociencia, economía y Humanidades

2010 - Actual

Profesor Adjunto

IE Business School

2018 - Actual

Libros

Como usar El Secreto

Una vez cada 100 años aproximadamente aparece algo o alguien que revoluciona el mundo con su mensaje, en este siglo sin duda el libro “El Secreto” ha afectado positivamente a millones de personas en todo el mundo.En este libro encontrarás las fórmulas y claves necesarias para sacar el máximo partido a una de las leyes más poderosas del Universo, la Ley de la Atraccion.

Si quieres mas amor, da mas amor.

Vivimos momentos difíciles para la mayoría de las personas y en algunos casos incluso dramáticos, pero el único motivo es, por encima de la crisis económica, el desconocimiento de las Leyes Universales que nos rigen a todos sin excepción, la falta de comprendió de los ciclos de la vida, el no asimilar nuestra evolución y, sobre todo, el mal uso de nuestro potencial mental. En este libro encontraras las formuelas que te facilitaran el hecho de dar un vuelco radical a tu realidad presente, sea cual sea, y coger definitivamente las riendas de tu futuro. Recuerda que cada día estas más cerca de tus sueños, o más lejos de ellos.

EL PLAN B: COMO ALCANZAR EL BIENESTAR DURADERO EN 21 DIAS

¿Por qué si en nuestra vida sembramos carencias, esperamos recoger abundancia? Todos tenemos un Plan A para nuestras vidas y lo seguimos a rajatabla. El problema es que el 90 por ciento de la población «hace, en muchos casos, trabajos que no le gusta, para comprar cosas que no necesita». En este libro, Eduardo Sánchez te propone que crees tu propio Plan B, una alternativa a la mecánica y muchas veces monótona vida. Esta herramienta te proporcionara un bienestar duradero siempre y cuando sigas todos los pasos y tengas la paciencia y la disciplina que se requiere para los grandes cambios.

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/eduardo-sanchez