

5.0

Comentarios (7)

Andrés Chacón Pastás

Bogotá, Colombia

Conferencista | Capacitador | Docente | Panelista | Consultor

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Taller de Ventas inteligentes, Marketing digital emprendedor, Marketing tradicional, Plan Personal de Gestión Venta, Ventas B2B 360.

Descripción del perfil

Ayudo a empresas SaaS, Fintech, BPO y de Tecnología a crecer sus ventas B2B con estrategias Go-to-Market, desarrollo de negocio y marketing orientado a resultados. Formador en plataformas como Crehana y TechLearning, creando programas de ventas y marketing aplicados. He acompañado a organizaciones como CCB, Asecones, Darwoft, Universidad Piloto, Universidad del Rosario, entre otras. Combino experiencia como Gerente Comercial & Marketing en LATAM con un enfoque consultivo para generar crecimiento real: expansión internacional, aumento de pipeline, generación de demanda y optimización de equipos comerciales. Diseño e implemento diagnóstico, estrategia y plan comercial para empresas B2B en diferentes etapas de madurez. Lidero proyectos personalizados de proceso de ventas, estructura comercial, KPI, compensación, reclutamiento y prospección B2B. Aumento la visibilidad y captación de oportunidades a través de un equipo multidisciplinario (SEO, SEM, diseño, copywriting). Logros destacados: • +40% en leads calificados mediante inbound y campañas integradas. • Crecimientos sostenidos en ventas (+9%, +12%, +14%). • Apertura de mercados en México y RD. • Programas de formación comercial “Ventas Inteligentes B2B” (Crehana / Techlearning). Si buscas mejorar tu estrategia comercial, digital o de ventas B2B, podemos hablar. Agenda una consultoría | andreschaconp08@gmail.com +573183231876

Conferencias, Cursos o Talleres

Ventas inteligentes Ingeniería de ventas

De 2 Horas a 4 Horas

Taller para desarrollar un buen proceso de ventas, teoría y práctica para aplicar desde el mismo taller y empezar a aumentar y mejorar los resultados.

Taller de ventas inteligentes B2B

Flexible

Taller con ejercicios prácticos partiendo del modelo de proceso de ventas cosultivas PAC (Preguntar Argumentar Cerrar), pasando a técnicas de negociación, modelo Canvas de negociación y finalizando con Prospección,

Social selling y Networking, de 0 contactos a varios clientes.

Cómo compran ahora

De 1 Hora a 2 Horas

Taller y/o charla sobre cómo compran ahora, identificar y socializar la actualidad del área de compras y sus principales características al momento de negociar, para prepara al vendedor y que sea más eficiente al momento de

hacer sus propuestas, prospectar y sentarse a negociar desde el lado del comprador.

PPG Plan Personal de Gestión comercial

De 2 Horas a 4 Horas

Un taller práctico para Líderes comerciales y sus equipos que les permite construir y consolidar una sistemática comercial, un modelo de actuación comercial orientado y con foco en resultados, diseñado para ventas en el

segmento B2B de cualquier industria o sector económico.

Experiencias

Gerente comercial y de mercadeo

ecollect - Avisor Technologies

2019 - Actual

Gerente Nacional de Ventas

TEKA Services Hughesnet

2016 - 2019

Gerente regional ventas

DIRECTV

2011 - 2015

Líder comercial País zona sur

Movistar

2008 - 2011

Estudios

MBA Master énfasis en Marketing Digital

IEP Instituto Europeo de Posgrado

2020

Especialista en Gerencia de Mercadeo

Universidad Piloto

2014

Especialista en Logística comercial nacional e internacional

Universidad de Nariño - Universidad Jorge Tadeo Lozano

2009

Ingeniero de Sistemas

Universidad de Nariño

2005

Libros

Buyer persona y empatía para servicio al cliente

Curso completo para poder mejorar la experiencia en servicio al cliente teniendo como protagonista al buyer persona y la empatía.

Artículos

Temas Fintech Medios de pago online

Artículo para ofrecer una gran aproximación a la actualidad en los medios de pago en el sector Fintech

https://www.ecollect.co/post/medios-plataformas-y-pasarelas-de-pago-soluciones-necesarias-para-todas-las-empresas

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/andres-chacon