

0.0

Comentarios (0)

Andres Blum

Bogotá, Colombia
Conferencista | Capacitador | Docente

País de residencia: Colombia
Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Administración de empresas, Gerencia comercial, Planeación estrategia, Internacionalización, Representaciones, Indicadores de gestion.

Descripción del perfil

Administrador de empresas con experiencia en Gerencia de mercadeo y ventas para Colombia y Latinoamérica. Especialista en internacionalización de empresas y representaciones. Autor del libro: “Representaciones la mejor estrategia de internacionalizar su empresa.” Experiencia en capacitación, consultoría empresarial y docencia Universitaria.

Conferencias, Cursos o Talleres

Internacionalizacion de empresas, con el modelo de representaciones

4 Horas o más

Objetivos del curso: ? Desarrollar la capacidad de gestionar nuevos negocios exitosos a través del modelo de representaciones. ? Descubrir las oportunidades que Brinda el modelo de representaciones para internacionalizar una empresa. ? Motivar a ser representante de empresas con el ánimo de ampliar el portafolio de productos o servicios. ? Generar una inicia empresarial con el modelo de representaciones.

Búsqueda Efectiva de representaciones

4 Horas o más

Objetivos ? Establecer los productos o servicios a Representar ? Determinar la viabilidad del negocio. ? Solicitud de la representación

Planeación estratégica

4 Horas o más

Objetivos: ? Determinar una metodología apropiada para planear el futuro de una empresa o proyecto ? Analisis interno y externo ? Definición de los objetivos ? Despliegue de las estrategias ? Establecer indicadores de gestión

Análisis de mercados internacionales en representaciones

4 Horas o más

Objetivos: ? Determinar las variables mas importantes para analizar un mercado ? Definir la viabilidad de un negocio o proyecto con el análisis de mercado. ? Análisis y toma de decisiones con la información recolectada.

Gerencia comercial

4 Horas o más

Objetivos: ? Clasificar los tipos de clientes ? Estructurar el equipo comercial necesaria para cumplir objetivos de venta ? Establecer presupuestos de ventas y segmentos de mercados ? Pasos de la venta ? Reportes necesarios para el control y mejoramiento

Experiencias

Gerente

AB REPRESENTATIONS

2020 - Actual

Gerente comercial

Textiles 1x1

2016 - 2019

gerente

American sheer

2012 - 2016

gerente comercial para Latinoamerica

Vertilux

2004 - 2011

Estudios

Especialización en gerencia de mercadeo

Escuela de administracion de negocios EAN

2007

Administración de empresas

Escuela de Administracion de negocios EAN

2001

Libros

Representaciones la mejor estrategia de internacionalizar su empresa.

Quiero compartirte que mi libro de Representaciones ya está disponible en Amazon, lo puedes encontrar por: Autor: Andres Blum Por el nombre: Representaciones la mejor estrategia de internacionalizar su empresa. Link: https://www.amazon.com/-/es/ANDRES-BLUM-ebook/dp/B08R994KDW/ref=pd_ybh_a_1?_encoding=UTF8&psc=1&refRID=4JT3CZHJR7XZ0WX6TG6D lo temas mas relevantes de este libro enfocada en: ? Todo sobre

Representaciones, beneficios, remuneración. ? Análisis de mercados internacionales ? Planeación estratégica internacional ? Gestión de mercadeo y ventas en la internacionalización

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/andres-blum-571725