

0.0

Comentarios (0)

Juan Carlos Requena Ocaña

Alicante, España

Conferencista | Capacitador | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: España

Nacionalidad: España

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Cultura organizacional, Gestión del cambio.

Descripción del perfil

Experto en Consultoría Educativa. Autor de artículos de opinión publicados en revistas y prensa especializada. Coautor del libro: MBA Más que Buenas Actitudes. Más de 15 años como consultor en temas de Transformación, RR.HH. y Formación para diferentes organizaciones empresariales, empresas e instituciones . Actualmente es socio fundador y CEO de Aquora Business Education.

Conferencias, Cursos o Talleres

Claves para vender HOY

Menos de 1 Hora

La venta es la base del funcionamiento de las organizaciones. Si no hay venta, no hay negocio. Esto no ha cambiado, sin embargo, la crisis del COVID-19 ha tambaleado todo. Si súmanos que los clientes cada vez eran más exigentes y la competencia cada vez mayor al desconocimiento del comportamiento de la demanda tras el COVID-19, estamos ante una incertidumbre total. El marco en el que se desarrolla la venta ha cambiado drásticamente y lo de siempre ahora ya no nos sirve, y lo peor, no tenemos experiencia para predecir y poder proyectar nuestro modelo a futuro. Es hora de reciclarse, de reinventarse, de arriesgarse, de explorar nuevos métodos. En esta jornada te contaremos algunas claves para identificar tus resistencias, identificar y comprender mejor a tu cliente y crear una propuesta de valor diferente.

Libros

MBA Más que Buenas Actitudes

¡La actitud es importante pero no es suficiente! ¿No pensarías que en este libro solo hablamos de actitudes?! Recuerda que es un MBA... En él encontrarás: Falsificación de firmas, consejos y advertencias - Networking - Creatividad, Ideas, publicidad y ventas - Lo que de verdad importa a la hora de emprender - El por qué del emprendimiento - De Innovación y Turismo - Protección de Datos Legalidad y Derecho - Liderazgo - Seguridad - Valores Humanos - Motivación - Del camino y la meta - Orientar la empresa al cliente - Sobre la vida y el trabajo - De la ley de la Atracción - De inteligencia artificial - De educación - De cómo "arreglar" esos negocios que no funcionan y/o necesitan mejoras para que funcionen adecuadamente...

Artículos

CAMBIANDO PARA CAMBIAR

https://www.escueladenegociosfeda.com/blog/50-la-huella-de-nuestros-docentes/474-cambiando-para-cambiar

EMPRENDER APRENDIENDO

https://www.escueladenegociosfeda.com/blog/50-la-huella-de-nuestros-docentes/359-emprender-aprendiendo

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/juan-carlos-requena