

0.0

Comentarios (0)

Carolina Ospina Hurtado

Envigado, Colombia

Conferencista | Capacitador | Moderador | Panelista

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Ventas B2B en intangibles, Técnicas de ventas para IT, Negociando intangibles, Formación de equipos de ventas, Liderazgo, Marca personal.

Descripción del perfil

He desarrollado mi experiencia profesional por más de 20 años en el area comercial recorriendo diferentes niveles en manejo de clientes corporativos y gerenciamiento de cuentas claves, dirección de equipos comerciales y despliegue estratégico para lograr equipos altamente efectivos y ahora me dedico tambien a ayudar equipos como mentora y consultora organizacional. Estoy convencida que el propósito personal debe estar alineado con el propósito empresarial y en esa medida, las personas se sienten identificadas con el adn de cada compañía y a su vez las compañías ganan personas fidelizadas y dando su potencial al 100%. Por esta razón, hago uso de mi aprendizaje y experiencia para acompañar a las organizaciones en su permanente oferta de valor que agregue sentido para atraer el mejor capital humano y obtener los mejores resultados de ventas

Conferencias, Cursos o Talleres

Las 7 estrellas de un vendedor EXTRAORDINARIO

De 1 Hora a 2 Horas

Desarollado de manera ágil, vivencial y diseñado a la realidad de cada compañía, haciendo uso de su lenguaje corporativo, con el fin de entregar a los equipos comerciales herramientas y hábitos claves que aseguren sus resultados en ventas. Dirigido a Vendedores activos y vendedores en formación Que quieran entrenar y/o fortalecer hábitos que debe tener todo vendedor para ser EXTRAORDINARIO. ¿Qué buscamos? Mejorar y alcanzar el resultado de ventas de las compañías. A través de modelos de éxito buscamos transmitir herramientas claves a la fuerza de ventas fáciles de implementar y adecuar a su estilo e industria.

Entrenamiento para líderes y vendedores EXITOSOS

Flexible

Taller práctico basado en la realidad de cada compañía, en el cual incorporamos técnicas probadas de ventas con el fin de impactar de manera inmediata y positiva los resultados de ventas de las empresas. Dirigido a Líderes y equipos comerciales. Que estén dispuestos a alinearse y contribuir con el objetivo de su empresa. ¿Qué buscamos? Vivir una experiencia inolvidable. Sensibilizar a las personas acerca de la importancia de su rol basado en cada individuo y en la interacción con sus compañeros.

El vicio de SER

De 1 Hora a 2 Horas

El buen o mal servicio que tenga una compañía esta determinado por sus personas. Esta charla de servicio abarca todas las áreas de una organización que interactúen con clientes internos y/o externos. Dirigido a Todas las personas de una organización. Independientemente de su rol las personas tienen la capacidad de entregar el mejor servicio en lo que hacen. ¿Qué buscamos? Entregar la mejor experiencia de servicio en los clientes. Facilitar la expresión del Dharma en los colaboradores.

Potenciando LÍDERES

De 1 Hora a 2 Horas

Charla basada en una historia de vida inspiradora que busca sensibilizar y potenciar el líder que hay en cada ser. Dirigido a Todas las personas de la organización. Todos tenemos una historia de éxito por compartir y un aprendizaje que inspire a otros. ¿Qué buscamos? Sumar al éxito de la organización a través del éxito de sus individuos. Impulsar el carácter, la actitud y la pasión de las personas para que alcancen su propósito personal y el de su organización.

Experiencias

Gerente comercial

Tech And Solve

2020 - 2021

Gerente comercial

Personalsoft

2018 - 2020

Jefe regional

Casa editorial EL TIEMPO

2011 - 2018

Directora Comercial

BANCO DE OCCIDENTE

2009 - 2011

Subgerente comercial

Leasing Bolivar

2007 - 2009

Ejecutiva comercial

Bancolombia

2005 - 2009

Estudios

Economía Industrial

Universidad Católica

2005

Artículos

Cobra por lo que vales, pero demuestra que lo vales

Blog

https://www.coh-consulting.com/blog

Tu marca es la que vende

Blog

https://www.coh-consulting.com/blog

Propósito Superior

Blog

https://www.coh-consulting.com/blog

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/carolina-ospina