

0.0

Comentarios (0)

Alberto Romo Chávez, Jr

Guadalajara, México
Conferencista | Capacitador | Coach

País de residencia: México

Nacionalidad: México

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Importaciones, Exportaciones.

Descripción del perfil

Empresario con más de 4 décadas de experiencia en comercio internacional. Importador de productos asiáticos/europeos al mercado americano como comprador de una cadena de tiendas en EEUU. Importador de mercancías en general e iniciador de la primera cadena de franquicias en México con BETHOS en 1980. Exportador desarrollador de productos exportables (Exportar es una acción, no un producto) para mercados internacionales al iniciar ALRO & C0., empresa que obtuvo todos los reconocimientos de comercio internacional que se otorgan en México incluyendo, Caso de Éxito en las Exportaciones por el Instituto Panamericano de Alta Dirección (IPADE) considerada la mejor escuela de negocios en Latinoamérica, INALDE en Colombia. Autor de 5 textos sobre comercio internacional los dos últimos “EXPORTA: 50 años desarrollando y vendiendo en 3 continentes” y “Practical Guide for Exporting to the United States” textos disponibles en Amazon. Ha impartido más de 200 Conferencias en Canadá, Colombia y México. Creador de la Filosofía ((CECI) Cultura En Comercio Internacional Curso de 16 horas que cubre todos los detalles de la exportación. Co-invirtió con empresa Española y Alemana para construir fábrica de vidrio hueco en Aguascalientes, México. “Tratar de obtener experiencia solo con teoría, es como tratar de saciar el hambre solo leyendo el menú”

Conferencias, Cursos o Talleres

CECI (Cultura En Comercio Internacional)

Flexible

Única especialidad que contiene la secuencia básica de las exportaciones, desde el inicio Porque exportar? Mitos de la Exportación, Terminología, Desarrollo de Productos, Canales de comercialización, Política de ventas, Estableciéndose en el mercado americano, Diferencias entre las Comercializadoras,/Integradoras en Latinoamérica, Trading Companies en Oriente y Consorcios en Europa. Cubro todos los aspectos de exportaciones e

Importaciones.

Experiencias

GERENTE DE TIENDA, COMPRADOR INTERNACIONAL,

PIER 1 IMPORTS, INC

1970 - 1976

Estudios

PROGRAMADOR

ICM

1969

Libros

EXPORTA: 50 años desarrollando y vendiendo en 3 continentes / Practical Guide to export to the United States

La secuencia básica de las exportaciones Textos disponibles en Amazon.

EXPORTA: 50 años desarrollando y vendiendo en 3 continentes y Practical Guide for Exporting to the United States

Contienen la secuencia básica de las exportaciones de A a la Z (El comercio exterior no es un conjunto de reglas o tratados sino de detalles)

Artículos

TESTIMONIOS

Sergio Raimond – Kadilhac Navarro Director Instituto Panamericano de Alta Dirección (IPADE) “Quisiera informarte que Alro Exportaciones” tuvo un gran éxito y aceptación por parte de los empresarios de Monterrey, Guadalajara y la Ciudad de México que acudieron a las sesiones, así como hacerte extensiva las felicitaciones por tu empresa que algunos participantes hicieron el favor de comentarme personalmente.” Pat Devlin. DEVLIN OPTICAS. “Sencillamente pensé en escribirte para decirte que creo eres uno de los hombres de negocio más agradables que han existido. Eres un honor para tu noble profesión y una verdadera ganancia para México. Eres la clase de persona con quien me gusta estar debido a que me inspiras y motivas para realizar una tarea mejor. Desearía poder verte diariamente debido a que, en realidad, Alberto, me motivas a dar lo mejor de mí. Recibe de parte mía mis parabienes, más efusivos por tu conferencia tan impactante y útil que tuviste la bondad de preparar y presentar ante el Foro para Jóvenes Emprendedores de México.” Peter Montes S. Director Universidad de la Sabana, Bogotá, Colombia INALDE (Instituto de Alta Dirección Empresarial) Agradecemos haber aceptado nuestra invitación para participar como orador invitado en nuestro encuentro de “Promoción Internacional de Exportaciones” realizado en Santafé de Bogotá Colombia. Su presentación y cómo vender a grandes almacenes y minoristas especializados fue todo un éxito debido a su experiencia en el mercado estadounidense. “AU CERCLE OMER DESERRES. “Le Ministere de L´industrie, du Commerse, de la Science et de la Technologie. Felicite M. Alberto Romo Chavez Jr, pour sa contribution Gouvermemnt du Québec Marvin Girouard. C.E.O. Pier 1 Imports, Inc. “Gracias a ti también, por ayudarme a confirmar que la lealtad es lo más importante en cualquier relación. Tu determinación, compromiso, actitud positiva, estilo, buen gusto y amor por tu Familia me hicieron confiar en mis instintos de que finalmente tendrías éxito con tus sueños para incrementar las exportaciones mexicanas y acerté” Dick Johnston. Provincial Treasurer- Edmonton, Alberto, Canada Tu experiencia en el sector de la pequeña empresa mexicana y las ventajas de trabajar en asociación con los productores fue muy informativa. La información del tema fue sumamente útil para los delegados de la conferencia y nos brindó una mayor

comprensión de las oportunidades de inversión en México. EXCELSIOR “Comercializadoras, eslabón exportador para pequeñas empresas, Alberto Romo Chavéz, Jr subrayó una gran oportunidad para que empresas mexicanas se lancen a la conquista de mercados foráneos.” Entrepreneur … su empresa de impulso a los proveedores que antes no podían o no estaban en condiciones de exportar” Expansión “El tren exportador… Quién busque trazarse una ruta clara que lo lleve por los vericuetos de un territorio ignoto y a veces hostil, necesita aprender de quienes la han armado en grande como Alro Exportaciones. Business México “Business México Exponential Exporting” The glamorous new product show-room is an impressive example of state – of – art visual merchandising and an investment which Romo Chavez Jr calls “probably the single most important step our company has ever taken”. El Financiero. “Manufacturas; rama propicia para construir cadenas de exportación. El Presidente de Alro Exportaciones, Alberto Romo Chavez, Jr., informó que su empresa ha sido un caso positivo en este sentido, al integrarse en su operación a 140 proveedores distribuidores. Gobierno de México. “Debido a su buen éxito, Alro Exportaciones recibió el Premio Nacional de Exportación” de manos del Presidente de México. Carlos Iñiguez Heredia Alimentos Presencia Azteca S.A DE C.V. Aprovecho la oportunidad para felicitarlo y al mismo tiempo haber publicado su primer libro “COMO VENDERLE AL MERCADO MAS GRANDE DEL MUNDO Y … SIN RIESGOS el cual, de principio a fin, nos presenta un panorama real, desconocido para muchos de nosotros, pero al mismo tiempo que nos llena de excelentes expectativas. ¡Nuevamente gracias!!! Christin Briker Manaher/Partner/BRB Finanzas Panama, PA En los negocios, como en la vida es bastante difícil de encontrar buenos y verdaderos amigos. Este no es mi caso con mi gran amigo Alberto, a quien solo puedo expresar admiración, respeto y enorme agradecimiento por tenerlo como amigo. En todos estos años, a lo largo de este camino de amistad que cruzamos juntos, solo puedo confirmar que su experiencia y éxito en Comercio Exterior y Promoción de Exportaciones es una de las mayores herramientas que debe tener cualquier persona en los negocios internacionales. Como ser humano, claramente es un ejemplo para las nuevas generaciones. Claudia Grossi FORMER AMCHAM EXCECUTIVE DIRECTOR He sido testigo de la carrera profesional de Alberto como un exitoso comerciante mundial durante dos décadas. Alberto no solo es un verdadero líder, sino que también es un emprendedor increíble y un experto en comercio internacional. Durante mi estadía en la Cámara de Comercio Estadounidense fui testigo de primera mano de las experiencias que relata en este libro, que generosamente comparte en esta publicación para una nueva generación de empresarios que desean expandir sus ventas al mercado estadounidense. Su consejo es práctico, sólido y directo al grano. Recomiendo encarecidamente el libro de Alberto Romo Chavez Jr. como guía de lectura obligada para cualquiera que se dedique al comercio mundial. JESSICA LEE SALES MANAGER/PANDA LTD/YULIN CITY, GUANGXI CHINA 537600 Revisé tu sitio web,

muy informativo y con muchos logros notables. Increíble que una sola persona haya hecho tantas cosas maravillosas. Después de conocer tu desempeño, creo que debemos escuchar tus ideas. ”

http://www.alroexportaciones.com

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/alberto-