

0.0

Comentarios (0)

Ivan Dario Velez Herrera

Envigado, Colombia

Conferencista | Capacitador | Coach | Docente | Moderador | Panelista

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Transformación y Estrategia, Mercadeo de Tecnología, Infraestructura Tecnologica, Tueste de Café, Ecosistemas Economicos.

Descripción del perfil

Ingeniero de sistemas, MBA, maestro tostador; estratégico, líder y gestor, con un encanto especial por hacer que las cosas pasen, pasión por aprender y contar historias a través de una buena taza de café. Convencido de la importancia de los marcos de transformación y el gobierno de los datos como ejes de la gestión. Talentos dominantes: Estratégico / Activador / Conexión / Afinidad / Aprendedor. Más de treinta (30) años de experiencia continua, actualmente estoy emprendiendo con Dulce más Café, una microtostadora de cafés especiales, he estado en areas de mercadeo y producto en empresas como Analítica SAS, ETB e INDRA, en operación de tecnología en Porvenir, y en Servicios Administrados en CLARO, experiencia también en Salud en instituciones como Cardiología Clinica Medellín, Clinica Montería, Hospital Bocagrande y Servinte.

Conferencias, Cursos o Talleres

Modelos de Negocio para Café

4 Horas o más

Son 6 módulos donde en un paso a paso metodológico iremos desarrollando los puntos necesarios para que tu sueño de café, no se vuelva una pesadilla. Este recorrido, es el siguiente: · Módulo 1. ¿Qué nos dice el entorno?; así en pregunta, para iniciar cualquier negocio, debemos conocer el entorno (o como dirían nuestros abuelos, “saber que piso se pisa”). · Módulo 2. La Idea; como construimos la idea del negocio y que puntos son clave para ello. · Módulo 3. ¿Qué debemos mirar?; Una vez contamos con el concepto inicial del negocio, que aspectos son importantes de observar. · Módulo 4. Armando el concepto; con los puntos anteriores debemos comprender que es un modelo de negocio y cuáles son los factores claves de éxito. · Módulo 5. Calidad, eficiencia, servicio; estos puntos son importantes si deseas mantenerte en el tiempo, sin ellos la fidelización de los clientes no es posible. · Módulo 6. Entender al cliente; ten en cuenta que los clientes son el motor de tu negocio, y debo entenderlos para poder comunicarme con ellos, en este último punto revisamos algunos conceptos al respecto y herramientas

útiles para establecer ese contacto.

Modelos de Negocio

De 1 Hora a 2 Horas

Crear modelos de negocio es un proceso metodológico, esta conferencia pretende dar las bases para crear un modelo de negocio, basado en seis pasos: ¿Qué nos dice el entorno?; así en pregunta, para iniciar cualquier negocio, debemos conocer el entorno (o como dirían nuestros abuelos, “saber que piso se pisa”). La Idea; como construimos la idea del negocio y que puntos son clave para ello. ¿Qué debemos mirar?; Una vez contamos con el concepto inicial del negocio, que aspectos son importantes de observar. Armando el concepto; con los puntos anteriores debemos comprender que es un modelo de negocio y cuáles son los factores claves de éxito. Calidad, eficiencia, servicio; estos puntos son importantes si deseas mantenerte en el tiempo, sin ellos la fidelización de los clientes no es posible. Entender al cliente; ten en cuenta que los clientes son el motor de tu negocio,

y debo entenderlos para poder comunicarme con ellos, en este último punto revisamos algunos conceptos al respecto y herramientas útiles para establecer ese contacto.

Ecosistemas Económicos

Menos de 1 Hora

Un ecosistema es un sistema biológico constituido por una comunidad de organismos vivos y el medio físico donde se relacionan. Se trata de una unidad compuesta de organismos interdependientes que comparten el mismo

hábitat. En ambientes económicos podemos hablar de servicios ecosistémicos basados en la segmentación de los servicios en cuatro categorías: Culturales, Regulación, Aprovisionamiento y Sostenimiento,

Experiencias

Gerente-Emprendedor

Dulce Más Café

2021 - Actual

Arquitectura de soluciones TI, director de mercadeo

ANALITICA SAS

2020 - 2022

Gerente de Producto

ETB

2017 - 2020

Consultor Senior

Management And Quality

2016 - 2017

Director de Infraestructura Tecnológica

Porvenir Administradora de Fondos de Pensiones y Cesantías

2014 - 2016

Coordinador de Service Delivery Manager – Servicios Administrados y Datacenter

CLARO Colombia S.A. Soluciones Fijas

2011 - 2014

Estudios

Máster Universitario en Dirección de Empresas (MBA)

Universidad Internacional de la Rioja

2020

Ingeniero de Sistemas

Universidad de San Buenaventura seccional Medellín

1995

Artículos

Experiencia de tuestes diferenciados

La estabilidad térmica de los equipos de tueste es la base de la repetitividad.

https://www.prismacoffeetech.com/post/artículo-ivan-dario-vélez-herrera

Ejemplos de Automatización de Procesos de Negocio (BPA)

La Automatización de Procesos de Negocio (BPA) permite a las organizaciones optimizar procesos críticos y evitar la gestión de tareas repetitivas para un solo proceso.

https://www.linkedin.com/pulse/ejemplos-de-automatizaci%C3%B3n-procesos-negocio-bpa-velez-herrera/

Pasos para automatizar procesos de negocio con BPMS

Un sencillo paso a paso que nos permite afrontar un proyecto de este tipo, a partir del desarrollo de actividades claras y secuenciales.

https://www.linkedin.com/pulse/pasos-para-automatizar-procesos-de-negocio-con-bpms-velez-herrera

Aprendiendo de automatización de procesos

Cuantas veces en nuestro día a día realizamos tareas repetitivas, y estas se vuelven parte del que hacer diario, y no nos damos cuenta el tiempo que estas tareas consumen de nuestro día. Para esto nace el BPM como disciplina que nos permite diseñar, documentar, ejecutar, medir y controlar procesos automatizados y no automatizados para conseguir resultados alineados con la estrategia de la organización.

https://www.linkedin.com/pulse/aprendiendo-de-automatizaci%C3%B3n-procesos-ivan-dario-velez-herrera

Transformación

De los sistemas orgánicos a los sistemas empresariales.

https://www.linkedin.com/pulse/transformaci%C3%B3n-ivan-dario-velez-herrera

La búsqueda del éxito

¿Hasta donde debemos llegar tanto en una organización como en nuestro plano personal en la búsqueda del éxito, sin comprometer nuestra esencia?

https://www.linkedin.com/pulse/la-b%C3%BAsqueda-del-%C3%A9xito-ivan-dario-velez-herrera

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/ivan-velez