

0.0

Comentarios (0)

Jonathan Romero (Jona)

Lima, Perú

Conferencista | Capacitador | Coach | Panelista

País de residencia: Perú

Nacionalidad: Perú

Idiomas: Español, Inglés

Áreas de conocimiento

Ventas, Motivación, Liderazgo, Estratega Comercial.

Descripción del perfil

Soy ingeniero industrial, egresado de una de as universidades más prestigiosas de mi país. Al mismo tiempo que estudiaba, busqué emprender. Mi primera opción y bendición como yo le digo fue ingresar al mundo de las redes de mercadeo. Rápidamente, empecé a tener grandes resultados y me hice notar entre la multitud como una persona dispuesta a liderar un gran equipo comercial. Gracias a esa primera experiencia tuve los mejores entrenamientos de venta, marketing y liderazgo con expertos a nivel mundial. Algunos de ellos son, Tony Robbins, Grand Cardone, Randy Gage, Dany Morel, Gerard adams, entre otros. Pero con la persona que hice conexión fue con Jordan Belford, el Lobo de Wall Street. El sistema de ventas que utilizó para formar a su equipo comercial fue la estructura perfecta para lograr resultados extraordinarios con su empresa. Su sistema era muy parecido al mío, se adaptaba perfectamente y me dio la seguridad para saber que me encontraba en el camino correcto. La seguridad que había formado me llevó a conversar con distintas empresas y amigos para entrenar a sus equipos de ventas. He desarrollado conferencias en distintos países, he capacitado virtualmente a toda la región latina, pero una decisión demostró que el sistema ABC que empecé a formar realmente funcionaba, adapté todas las técnicas y estrategias para ponerlo a prueba una vez más y logré resultados que no solo me hizo ganar dinero, sino que me llenó de una satisfacción personal única. El sistema pudo ayudarme a desarrollar un equipo de más de 260 personas, en 15 países, 100% virtual posicionando nuevamente como una de las personas con mejores resultados dentro de mi compañía. Pero todo no es felicidad. En el 2019 me detectaron un tumor en el cerebro que me hizo perderlo todo. Dinero, relaciones, carros, tarjetas de crédito y estabilidad emocional fueron las cosas que perdí. Después de 5 operaciones, 2 años y medio sin poder trabajar y una cuenta bancaria en 0, te digo que tener un sistema es lo que saca adelante a cualquier persona que tenga la intención de lograr grandes resultados. Sin importar lo que hagas, el nicho de mercado que tengas y el nivel de ventas que tengas, el Sistema ABC te ayudará a alcanzar el resultado que sueñas y te mereces.

Conferencias, Cursos o Talleres

Sistema ABC de las ventas

Sin especificar

Descubre las claves de venta para convertirte en un vendedor de alto rendimiento y alcanzar tu metas financieras. El objetivo del entrenamiento es guiar, enseñar y aportar las técnicas y estrategias de venta para acelerar el

paso de un prospecto a través del embudo de ventas y obtener resultados positivos tanto para el vendedor como para la empresa.

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/jonathan-romero