

5.0

Comentarios (26)

Hugo Loaiza Ramirez

Manizales, Colombia
Conferencista | Capacitador | Panelista

País de residencia: Colombia

Nacionalidad: Colombia

Idiomas: Español

Áreas de conocimiento

Ventas y negociación B2B, Marca Personal, Equipos de alto desempeño, Relacionamiento y networking, IA en ventas, Liderazgo, Outdoor training.

Descripción del perfil

Manizaleño de nacimiento, hijo, esposo, padre de 2 hijos y profesional en Ingeniería. 45 años. 18 años trabajando como comercial, vendedor y gerente. Líder desde siempre. Fui presidente de la JCI (Junior Chamber International) en Bogotá. Preparado pero nunca terminado, apasionado por enseñar y transferir conocimiento. Co-autor del libro EL PODER DE LA MARCA PERSONAL de la mano con la organización LIDERES QUE INSPIRAN. Speaker, Conferencista durante mas de 15 años, trabajando con clientes de diferentes industrias: Alpina, Compensar, ITAU, Avianca, Bancolombia, Banco Av Villas, Banco Falabella, L'oreal, Corona, Ocensa, Caracol, Keralty, entre otros.

Conferencias, Cursos o Talleres

Tech para vendedores

De 1 Hora a 2 Horas

IA y otras herramientas tecnológicas aplicadas a la labor comercial.

Marca personal para vendedores

De 2 Horas a 4 Horas

La relevancia de la marca en el ámbito de las ventas y por qué un vendedor debe desarrollarla.

Ventas para no vendedores

De 2 Horas a 4 Horas

Dirigido a aquellos que creen que las ventas es algo dificil o no es para ellos. Emprendedores y todo aquel que está iniciando en el mundo comercial.

La gente compra por ud

De 2 Horas a 4 Horas

Esta es una conferencia basada en el libro de Jeb Blount que defiende que existen 5 principios para sostener que el gran secreto en los negocios es que la gente no compra su producto, lo compra a UD!

Experiencias

Sales Manager

IB Consulting Partners

2024 - Actual

Consultor de Analítica

Martinexsa Colombia

2022 - 2024

Gerente Comercial y de canales

Change Americas

2014 - 2022

Customer Service Manager

Claro Colombia

2012 - 2013

Especialista de Formación y Desarrollo

Claro Colombia / Telmex

2008 - 2012

Coordinador Comercial Pymes

Telmex

2007 - 2008

Estudios

People Analytic Leader

Change Americas

2021

Experto en Ecommerce

Neetwork Business School

2020

Exponencial Revenue Management

Change Americas

2020

MBA con Especialización en Transformación Digital

CEREM Business School

2019

Customer Experience Management Practitioner

Change Americas

2017

Change Management Practitioner

Change Americas

2015

PNL Practitioner

Evolvo - Inspirando Mentes Evolucionando

2012

Outdoor Training Certification y Aprendizaje Experiencial

Ernesto Yturralde

2012

Especialista en Gerencia de Proyectos en Ing. de telecomunicaciones

Universidad Santo Tomás

2007

Ingeniero Electricista

Universidad Nacional

2003

Libros

EL PODER DE LA MARCA PERSONAL

"El Poder de la Marca Personal" te llevará más allá de los conceptos básicos. Este libro es una invitación a descubrir el arte de destacar en un mundo ruidoso y competitivo. Prepárate para desbloquear el poder de tu marca personal y abrir las puertas a oportunidades ilimitadas.

Perfil en Mentes a la Carta

https://www.mentesalacarta.com/conferencistas-capacitadores-coaches/hugo-loaiza